

4.FUENTES DE INGRESO

La idea para que el chaleco corrector de postura sea rentable es simple: vamos a hacer alianzas importantes con quienes ya están en el negocio. Así nos aseguramos de que el proyecto no solo se mantenga, sino que crezca con el tiempo. Mira, las fuentes de ingresos son de dos tipos: pagas una vez o puedes pagar con una suscripción, así podemos tener muchos beneficios y una buena estabilidad a largo plazo.

PAGOS ÚNICOS

La mayor parte de los ingresos, se cobra una sola vez, vienen de la venta del chaleco directamente a las clínicas dentales de Vitoria-Gasteiz. Gracias a que nos hemos aliado con diferentes clínicas, hemos conseguido acuerdos comerciales. Hacemos pedidos grandes y les compramos por volumen, y eso nos ayuda un montón a tener ingresos constantes y, lo más importante, a que nuestros clientes se queden con nosotros, que es un paso muy importante. Este trato directo ayuda a eliminar los intermediarios, lo que se traduce en un mejor margen de ganancia.

Además, generamos ganancias vendiendo el chaleco en tiendas de material sanitario y en tiendas de ortopédicas de la zona, que nos ayudan como distribuidores. En este caso, las ganancias se obtienen por medio del comercio al por mayor. Así llegamos a un montón de diferentes profesiones y clínicas dentales pequeñas que no compran directamente a las fábricas.

También estamos pensando en personalizar el chaleco: por ejemplo, hacer tallas especiales, que se ajuste bien al cuerpo o ponerle el logo de cada la clínica. Con estas adaptaciones, la valoración puede ascender logrando una mejor rentabilidad por cada venta realizada. Contar con el respaldo científico de organizaciones con nombre, como la Asociación Española de Fisioterapia y Rehabilitación, y con la opinión de expertos en ergonomía, nos ayuda un montón a la hora de vender el producto. Esto es clave frente a mutuas, aseguradoras y empresas que tienen sus programas de prevención de riesgos laborales, o que hacen formaciones de ergonomía o tienen planes de salud para sus trabajadores.

INGRESOS POR PAGO RECURRENTE

Los servicios digitales asociados al chaleco son una fuente de ingresos regular, principalmente lo que se cobra por acceder a las opciones más avanzadas de la ErgoApp Solutions. La aplicación te da instrucciones específicas para ti, puedes llevar un registro y consultar tus hábitos posturales a lo largo del día. También te sugiero rutinas de ejercicios ergonómicos que van de acuerdo con tu perfil de usuario.

Normalmente, para tener acceso a estos servicios, pagas una cuota cada mes o cada año. Este modelo hace que tengamos ingresos en el tiempo, que lo que ofrecemos mantenga su valor y que la relación con las clínicas y los profesionales sea continua y buena.