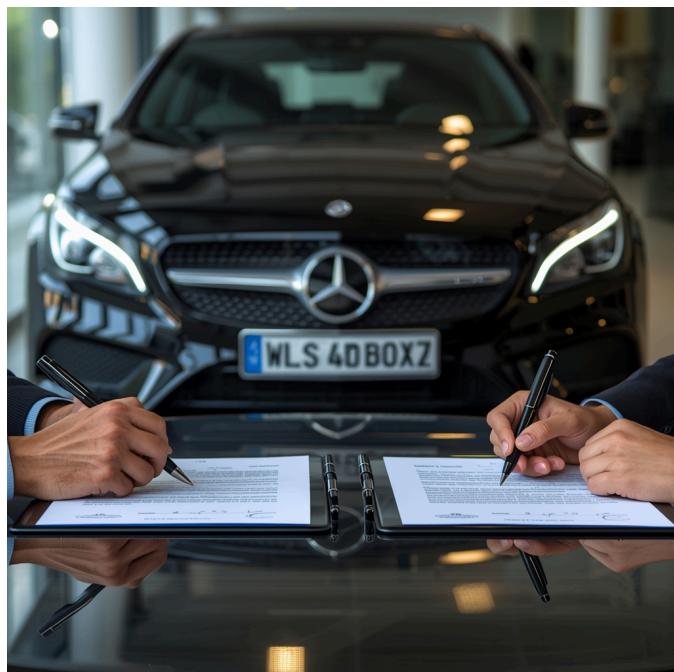


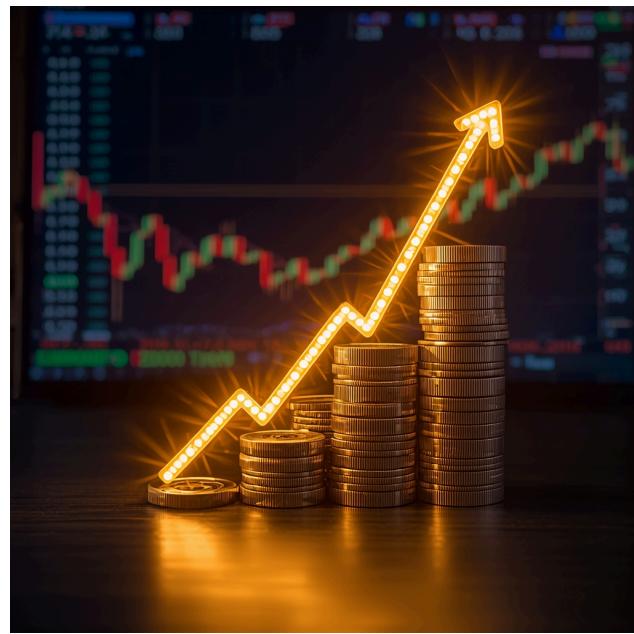
## **Meyma Autos**

Nuestra empresa necesita de varias acciones para que nuestra idea y modelo de negocio tengan éxito:

- Para empezar, debemos **conseguir los acuerdos** que nos proponemos; tanto con empresas de transportistas (que nos facilitarán mucho la entrada y salida de automóviles), concesionarios oficiales (que nos dotarán de artículos de excelente calidad y precio reducido) y bufetes de abogados y gestorías (que nos automatizarán los procesos legales y ayudarán en caso de problemas).



- Debemos **cerrar** cuanto antes el **acuerdo de alquiler de un almacén**, así podremos comenzar antes con la compra de coches, buscaremos el local que mejor se adapte a nuestras necesidades, tanto por localización como precio y tamaño.
- Por último, tendremos que ser **buenos negociadores** al comprar y vender coches, fijándonos en precios de mercado, situación del automóvil, costo de arreglarlo... Así seremos capaces de maximizar nuestros ingresos sin debilitar el trato al cliente, siendo cercanos y con ganas de ayudar.



En conclusión, para llevar a cabo nuestra idea de negocio, tendremos que centrarnos en conseguir **cerrar los acuerdos** con asesorías, concesionarios, transportistas... Además de **encontrar el almacén** perfecto y tratar de la mejor forma posible para conseguir los **mejores tratos** en las compras y ventas de nuestros artículos.