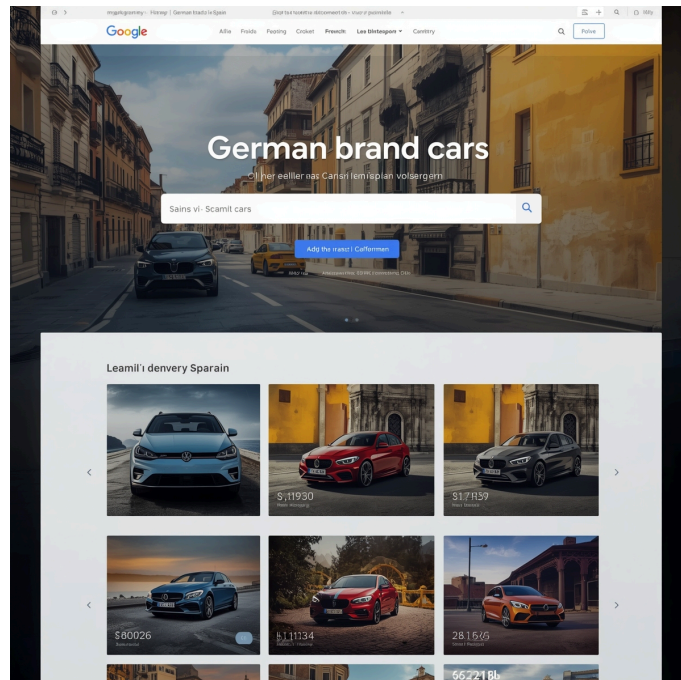


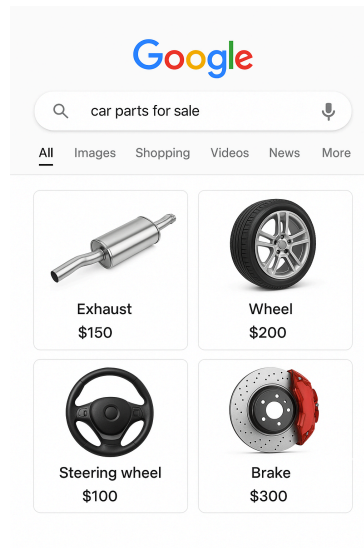
Meyma Autos

Nuestra empresa tiene como principal fuente de ingreso el **beneficio con la venta de los automóviles**, ya que adquiriremos estos mucho más baratos en su país de procedencia para venderlos en el mercado español. Nuestros productos son de alta calidad por lo que su precio es medio/alto y sacaremos un beneficio mayor por cada unidad.

Otro fuente de ingreso que podríamos explotar serían los **anuncios** que insertaríamos en nuestra **web**; de inicio, y ya que somos nuevos y sin una gran clientela, cobramos un precio adecuado y no excesivo, con el objetivo de atraer a negocios no tan grandes, a medida que nuestra popularidad crezca y la web más visitada nuestro objetivo sería juntarnos con empresas de una magnitud mucho más grande y ayudarnos mutuamente.



Existe otra idea para generar grandes fuentes de ingresos, aunque esta no es la ideal y en los mejores casos no sería utilizada; en caso de no conseguir vender un coche debido a sus factores, podríamos **partirlo en piezas y venderlo individualmente**. Así nos aseguramos no perder dinero con ninguna de nuestras adquisiciones y satisfacer las necesidades de las personas que no desean adquirir un nuevo producto, sino arreglar el que ya tienen. Creemos que esto nos ayudaría a expandirnos como empresa y cubrir mercados más extensos con el objetivo de maximizar nuestros beneficios.



En conclusión, nuestro rango de fuente de ingresos es bastante amplio y consideramos que añadiendo la venta por piezas a la ya mencionada venta individual de coches abarcamos un mercado mucho más amplio y que nos brinda oportunidades más interesantes.