

¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar nuestro cliente por el producto que le estamos ofreciendo?

La fuente de ingresos del armario inteligente se basa en la comercialización de un sistema tecnológico integral que combina hardware, software y servicios asociados, orientado a mejorar la organización, el control del stock y la eficiencia operativa en clínicas dentales, hospitales y laboratorios.

El modelo de ingresos se ha diseñado teniendo en cuenta cuanto y como está dispuesto a pagar el cliente, priorizando fórmulas que reduzcan la barrera de entrada y aseguren ingresos sostenidos a largo plazo.

En nuestra empresa distinguimos dos tipos de ingresos → Ingreso por pago único o financiado.

Venta de armario inteligente, renting o alquiler, mantenimiento, seguros aplicables, licencia de software, instalación.

- El armario inteligente es el componente físico del sistema. Incluye cajones inteligentes, tambor giratorio interior, pantalla táctil, iluminación guiada, sistema de identificación por PIN o tarjeta.

Tipo de ingreso: Venta de activos

Tipo de precio: Precio fijo

Su precio orientativo: 8.000 € - 30.000 € (según tamaño)

- El software permite gestionar el armario desde un portátil o tablet, configurando kits de procedimientos, usuarios, niveles de stock mínimo y registro de consumo.

Tipo de ingreso: Licencia

Tipo de precio: Precio fijo

Su precio orientativo: 500 € - 1000 €

- Servicio de instalación y formación, incluye la activación del sistema, configuración inicial, acceso al panel de control y formación para que el personal sepa utilizarlo de forma eficiente.

Tipo de ingreso: servicio profesional

Tipo de precio: Precio fijo

Su precio orientativo: 200 € - 400 €

Incluye la instalación física del armario, conexión al sistema informático y la formación al personal.

- Adaptaciones personalizadas para cada clínica, hospital o laboratorio según las necesidades de su tamaño, número de cajones y protocolos internos, por ello se ofrecen adaptaciones personalizadas.

Tipo de ingreso: servicio a medida

Tipo de precio: Precio dinámico

Su precio orientativo: 500 € - 2000 €

- Mantenimiento y actualizaciones, protegen el correcto funcionamiento del sistema y evolución tecnológica, incluye mantenimiento del software, actualizaciones periódicas, soporte técnico, seguridad y copias de seguridad.

Tipo de ingreso: prima de suscripción

Tipo de precio: Precio fijo mensual

Su precio orientativo: 500 € - 4000 € (Según tamaño)

- Renting o alquiler del armario, eliminando la inversión inicial y dando oportunidad y facilitando la adopción del sistema a cualquier clínica pequeña a probar durante un periodo de tiempo con opción a compra.

Tipo de ingreso: préstamo, renting o alquiler

Tipo de precio: Precio fijo mensual

Su precio orientativo: 800 € - 1500€ (Según tamaño)