



7. FUENTES DE INGRESOS – IAKIA

Los valores mencionados a continuación son una estimación prototípica

El modelo de ingresos de IAKIA combina venta de hardware, servicios de instalación y suscripción al software, lo que permite un flujo de ingresos inicial y otro recurrente. Este modelo es habitual en soluciones de seguridad y facilita la escalabilidad del proyecto.

1. Ingresos por Venta de Hardware (UWB)

Aunque IAKIA se basa principalmente en software, cada instalación requiere hardware UWB:

- **Tags UWB (por persona o vehículo)**

Precio estimado: **70–90 € por unidad**

- **Gateway UWB (por zona o acceso)**

Precio estimado: **80–150 € por unidad**

Estos elementos generan ingresos directos en cada proyecto y son necesarios para la doble verificación visión + UWB.

2. Ingresos por Instalación y Configuración

Cada cliente requiere una instalación inicial del sistema:

- Configuración del servidor local
- Integración con cámaras existentes
- Instalación del gateway UWB
- Vinculación de tags
- Pruebas y calibración
- Formación al cliente



Precio estimado por instalación:

300–800 € según tamaño y complejidad.

Este ingreso cubre mano de obra y desplazamientos.

3. Suscripción al Software IAKIA (Ingreso Recurrente)

El software es el núcleo del proyecto y se ofrece bajo un modelo de suscripción mensual o anual.

Incluye:

- Actualizaciones del software
- Mantenimiento y soporte técnico
- Acceso a la app móvil
- Motor de alertas
- Registro y trazabilidad
- Nuevas funciones y mejoras

Precio estimado:

50–100 €/mes por cliente (depende del número de cámaras, zonas y usuarios)

Este ingreso recurrente es clave para la sostenibilidad del proyecto.

4. Servicios Adicionales (Opcionales)

a) Ampliación de zonas o cámaras

- Configuración de nuevas áreas
- Integración de nuevas cámaras
- Ajustes de permisos

Precio estimado: 50–200 € por ampliación.

b) Sustitución o ampliación de tags UWB

70–90 € por unidad



c) Mantenimiento presencial

Para clientes que lo soliciten.

Precio estimado: 50–150 €/mes adicionales.

5. Ingresos por Proyectos Piloto (Fase Inicial)

En la fase de validación, algunos clientes pueden pagar por:

- Instalación piloto
- Pruebas en campo
- Informes de resultados

Precio estimado: 200–500 € por piloto.

Esto permite financiar parte del desarrollo inicial.

6. Ingresos por Integración con Partners

A medida que IAKIA crezca, pueden surgir ingresos indirectos:

- Integradores de seguridad que revenden la solución
- Fabricantes de cámaras que recomiendan IAKIA
- Proveedores UWB que ofrecen packs conjuntos

Estos ingresos pueden venir en forma de:

- Comisiones
- Acuerdos comerciales
- Licencias por volumen

Resumen del Modelo de Ingresos

Tipo de ingreso	Descripción	Importe estimado
-----------------	-------------	------------------



Venta de hardware UWB	Tags + gateway	70–150 € por unidad
Instalación inicial	Configuración completa	300–800 €
Suscripción mensual	Software + app + soporte	50–100 €/mes
Ampliaciones	Nuevas zonas/cámaras	50–200 €
Reposición de tags	Tags adicionales	70–90 €
Pilotos	Instalaciones de prueba	200–500 €