

SOCIEDADES CLAVE

Para llevar a cabo nuestro proyecto de empresa de productos delicatessen con experiencias de visita a granjas, es fundamental contar con una serie de agentes, actores y socios clave que aporten recursos, conocimientos y faciliten el acceso a los clientes.

Agentes y socios clave del proyecto

Proveedores clave

Los proveedores clave de nuestra empresa son las granjas productoras (queserías, productores de embutidos, bodegas, productores de aceite, etc.)

Otros proveedores necesarios

Además, necesitaremos otros proveedores como:

- Empresas de transporte y logística, para llevar los productos a la tienda.
- Proveedores de envases y embalajes, especialmente sostenibles.
- Empresas de servicios digitales, como plataformas de reservas y redes sociales.
- Seguros y servicios legales básicos.

Socios estratégicos

Los posibles socios estratégicos son:

- Empresas de turismo rural y gastronómico.
- Agencias de viajes locales.
- Ayuntamientos o instituciones locales que fomenten el turismo y los productos de la zona.
- Restaurantes o influencers que recomiendan nuestras experiencias.

Posibles empresas con las que podemos colaborar:

- Queso Casín
- Quesería La Brañuca
- Bodegas de Ribera del Duero
- Albariño de Rías Baixas (vinos)
- Spain ibérico (Charcutería)
- Anchoas Lotamar
- Quierenaranjas (fruta)
- Sobaos Joselín
- Finca Eco La Garrita (mermeladas)