

CANALES DE DISTRIBUCIÓN

Nuestros canales de distribución están diseñados para asegurar que tanto el robot ECOBOT como la pulsera inteligente AURA lleguen de forma eficiente a los distintos segmentos de mercado, garantizando una experiencia completa desde la adquisición hasta el uso de la plataforma EcoSystem.

1. Canales Directos

a) Venta directa a empresas e industrias

Realizamos la comercialización del sistema directamente a empresas que buscan mejorar su gestión de residuos y monitoreo ambiental. Este canal incluye demostraciones en planta, presentaciones técnicas y contratos de instalación del robot y formación del personal.

b) Página web oficial y plataforma EcoSystem

La web del proyecto funciona como un canal digital de venta y de contacto. Desde allí, los clientes pueden solicitar cotizaciones, adquirir pulseras adicionales, contratar planes de datos o programar una visita técnica.

También actúa como punto de acceso al software y al panel de análisis ambiental.

Ejemplos:

- Empresas Especializadas: Contactar directamente con gestores locales como SMV (Servicios Medioambientales Valencianos) para residuos específicos (colchones, documentación) o grandes volúmenes.
- Plataformas B2B y Directorios: Usar sitios como Proveedores.com/gestores-de-residuos/vaencia para encontrar y comparar gestores cualificados y pedir presupuestos directamente.
- Contratos Públicos: Grandes gestoras como GESTIÓN INTEGRAL DE RESIDUOS SÓLIDOS S.A. (GIRSAS) (y otras) suelen obtener contratos con el sector público, lo que implica una gestión directa con las administraciones.

2. Canales Indirectos

a) Distribuidores de equipos tecnológicos y sostenibles

Colaboramos con distribuidores especializados en soluciones ecológicas, automatización industrial y dispositivos inteligentes, que facilitan la llegada del producto a más empresas y centros educativos.

b) Alianzas con empresas de consultoría ambiental

Consultoras que ya ofrecen servicios de sostenibilidad pueden incorporar ECOBOT & AURA como herramienta de auditoría, análisis y mejora ambiental en sus proyectos.

3. Canales de Distribución Física

a) Instalación personalizada en empresas

El robot ECOBOT requiere un proceso de instalación y calibración en el lugar de trabajo, por lo que contamos con un equipo técnico que realiza la implementación en centros industriales, oficinas o instituciones.

b) Envío de pulseras inteligentes AURA

Las pulseras se distribuyen mediante envíos certificados y empaques ecológicos a empresas, centros educativos y distribuidores autorizados.

4. Eventos, Ferias y Demostraciones

Ejemplos:

Participamos en ferias de tecnología, robótica, medio ambiente y sostenibilidad industrial para mostrar el funcionamiento del robot y de la pulsera en tiempo real.

Canales Indirectos (Intermediarios o Sistemas Amplios):

- Plataformas de Reciclaje: para envases y embalajes, Ecoembes coordina la gestión, actuando como un canal indirecto para muchas empresas.
- Intermediarios de Logística: empresas que subcontratan la gestión final a gestores autorizados, facilitando la coordinación logística.
- Registros de la Generalitat: consultar los listados de gestores autorizados y transportistas de residuos en la Comunidad Valenciana para encontrar empresas registradas.
- Asociaciones Sectoriales: empresas como Gestoresderesiduos.org agrupan a gestores y pueden ser un punto de partida para encontrar un proveedor.