

# **CANALES DE DISTRIBUCIÓN**

Nuestros canales de distribución están diseñados para asegurar que tanto el robot ECOBOT como la pulsera inteligente AURA lleguen de forma eficiente a los distintos segmentos de mercado, garantizando una experiencia completa desde la adquisición hasta el uso de la plataforma EcoSystem.

## **1. Canales Directos**

### **a) Venta directa a empresas e industrias**

Realizamos la comercialización del sistema directamente a empresas que buscan mejorar su gestión de residuos y monitoreo ambiental. Este canal incluye demostraciones en planta, presentaciones técnicas y contratos de instalación del robot y formación del personal.

### **b) Página web oficial y plataforma EcoSystem**

La web del proyecto funciona como un canal digital de venta y de contacto. Desde allí, los clientes pueden solicitar cotizaciones, adquirir pulseras adicionales, contratar planes de datos o programar una visita técnica.

También actúa como punto de acceso al software y al panel de análisis ambiental.

Ejemplos:

- **Empresas Especializadas:** Contactar directamente con gestores locales como SMV (Servicios Medioambientales Valencianos) para residuos específicos (colchones, documentación) o grandes volúmenes.
- **Plataformas B2B y Directorios:** Usar sitios como Proveedores.com/gestores-de-residuos/valencia para encontrar y comparar gestores cualificados y pedir presupuestos directamente.
- **Contratos Públicos:** Grandes gestoras como GESTIÓN INTEGRAL DE RESIDUOS SÓLIDOS S.A. (GIRSAS) (y otras) suelen obtener contratos con el sector público, lo que implica una gestión directa con las administraciones.

## **2. Canales Indirectos**

### **a) Distribuidores de equipos tecnológicos y sostenibles**

Colaboramos con distribuidores especializados en soluciones ecológicas, automatización industrial y dispositivos inteligentes, que facilitan la llegada del producto a más empresas y centros educativos.

### **b) Alianzas con empresas de consultoría ambiental**

Consultoras que ya ofrecen servicios de sostenibilidad pueden incorporar ECOBOT & AURA como herramienta de auditoría, análisis y mejora ambiental en sus proyectos.

## **3. Canales de Distribución Física**

a) Instalación personalizada en empresas

El robot ECOBOT requiere un proceso de instalación y calibración en el lugar de trabajo, por lo que contamos con un equipo técnico que realiza la implementación en centros industriales, oficinas o instituciones.

b) Envío de pulseras inteligentes AURA

Las pulseras se distribuyen mediante envíos certificados y empaques ecológicos a empresas, centros educativos y distribuidores autorizados.

#### 4. Eventos, Ferias y Demostraciones

Ejemplos:

Participamos en ferias de tecnología, robótica, medio ambiente y sostenibilidad industrial para mostrar el funcionamiento del robot y de la pulsera en tiempo real.

Canales Indirectos (Intermediarios o Sistemas Amplios):

- Plataformas de Reciclaje: para envases y embalajes, Ecoembes coordina la gestión, actuando como un canal indirecto para muchas empresas.
- Intermediarios de Logística: empresas que subcontratan la gestión final a gestores autorizados, facilitando la coordinación logística.
- Registros de la Generalitat: consultar los listados de gestores autorizados y transportistas de residuos en la Comunidad Valenciana para encontrar empresas registradas.
- Asociaciones Sectoriales: empresas como Gestoresderesiduos.org agrupan a gestores y pueden ser un punto de partida para encontrar un proveedor.