

- Zenbat eta nola ordaintzeko prest dago zure bezeroa eskaintzen ari zaren produktu/zerbitzuagatik?

Gure bezeroak hileko kuota baten edo proiektu bakoitzerako adostutako prezio itxi baten bidez ordaintzeko prest daude, izan ere, gure marketin-zerbitzua beren negozioaren hazkundera bultzatzeko eta emaitzak hobetzeko inbertsio garrantzitsutzat hartzen dute.

Bezero askok ez dute ez denborarik ezta ezagutzarik ere marketin digitala modu eraginkorrean kudeatzeko, eta horregatik balio handia ematen diote gure laguntza profesionalari. Prezio-politika argia, bidezkoa eta malgua eskaintzen dugu, bezero bakoitzaren egoera, beharrak eta helburuak kontuan hartuta, epe ertain eta luzera konfiantzan oinarritutako harreman sendo eta iraunkorra sortzea helburu nagusi izanik.