

Fuentes de ingreso

Fuentes de ingresos de SolarPueblo Energía

1. Instalación de infraestructuras solares (pago único – precio fijo)

Peso estimado: 40 %

La principal fuente inicial de ingresos proviene de la venta e instalación de activos, es decir, parques solares, paneles fotovoltaicos, sistemas de almacenamiento y conexión a red para ayuntamientos y comunidades energéticas.

El cliente está dispuesto a pagar una inversión inicial elevada, normalmente financiada mediante presupuestos municipales, subvenciones públicas o fondos europeos, a cambio de una infraestructura energética duradera que reduce costes a medio y largo plazo.

2. Mantenimiento, operación y gestión energética (pagos recurrentes – precio fijo)

Peso estimado: 25 %

SolarPueblo Energía ofrece contratos de mantenimiento, monitorización y gestión de la producción energética, cobrados mediante cuotas periódicas (mensuales o anuales).

Este servicio cubre mantenimiento técnico, optimización del rendimiento, control del almacenamiento y gestión de la red local, asegurando estabilidad y continuidad del suministro.

Los clientes valoran este modelo porque evita costes imprevistos y garantiza el funcionamiento óptimo de la instalación.

3. Venta y comercialización de excedentes energéticos (pagos recurrentes – precio dinámico)

Peso estimado: 20 %

La energía sobrante generada por los paneles solares se vende a otros pueblos, entidades supramunicipales o a la red eléctrica, generando ingresos recurrentes.

El precio es dinámico, ya que depende de la producción, la demanda y el mercado energético.

Esta fuente convierte a los municipios en productores activos de energía, mejorando la rentabilidad del proyecto y acelerando la recuperación de la inversión inicial.

4. Gestión de subvenciones y consultoría energética (pago único – precio fijo)

Peso estimado: 10 %

La empresa ofrece servicios de consultoría técnica y administrativa, incluyendo la tramitación de subvenciones, estudios de viabilidad y planes de transición energética municipal.

Este servicio tiene un alto valor para ayuntamientos con pocos recursos técnicos y se factura como un pago único por proyecto.

5. Licencias de software y plataforma de gestión (pagos recurrentes – precio fijo)

Peso estimado: 5 %

SolarPueblo Energía puede licenciar su plataforma digital de gestión energética, que permite controlar producción, consumo y venta de excedentes.

Se trata de una suscripción recurrente con bajo coste unitario pero alta escalabilidad a medida que crece el número de municipios clientes.

Resumen estratégico

El modelo combina ingresos por pago único (instalación y consultoría) con ingresos recurrentes (mantenimiento, venta de excedentes y software), lo que garantiza:

Recuperación progresiva de la inversión inicial

Estabilidad financiera a largo plazo

Escalabilidad del proyecto

Atractivo para inversores y administraciones públicas