

Estructuras de costes:

EcoBambú tendrá diferentes tipos de gastos relacionados con su actividad. EcoBambú tiene costes directos como materia prima y sueldos, e indirectos como energía, transporte y marketing. También afronta costes fijos, administrativos e imprevistos para garantizar estabilidad empresarial.

La producción prevista es de 250 unidades anuales, con un precio de venta de 2.000 € por unidad, lo que permite calcular los ingresos anuales en 500.000 €. Los costes totales anuales son 492.000 €, de los cuales unos 300.000 € corresponden a costes fijos y 192.000 € a costes variables. Dividiendo los costes variables entre las 250 unidades, se obtiene un coste variable por unidad de 768 €, es decir, lo que cuesta fabricar cada estructura. La unidad es cada estructura (viga, panel, módulo, kit...), hay alguna que valga más por su tamaño y calidad, y alguna vale menos, pero su precio medio es de 2.000 €

El punto de equilibrio se alcanza al vender unas 243 unidades anuales, lo que permite cubrir todos los costes. Como la empresa espera vender 250 unidades el primer año, supera ligeramente el umbral, generando un beneficio aproximado de 8.000 € al año, un valor razonable para una empresa nueva que aún no es conocida en el mercado. Esto demuestra que el proyecto es viable y tiene potencial de crecimiento a medida que aumente la producción propia de bambú y disminuyan los costes.

EcoBambú requiere una inversión inicial para poner en marcha la empresa. La inversión inicial incluye la compra de terrenos para cultivar el bambú, el acondicionamiento de la nave industrial, la compra de maquinaria especializada...

Se estima que la inversión inicial podrá recuperarse en los primeros 4–5 años, a medida que se aumenten las ventas y se consolide la producción local de bambú, además ya produciremos nuestro propio bambú, reduciendo la dependencia de proveedores externos y asegurando autonomía en la empresa.

EcoBambú será una empresa nueva y todavía poco conocida en el mercado. Por ello, se espera trabajar con unos 10 clientes en el primer año, principalmente pequeñas constructoras y estudios de arquitectura interesados en proyectos sostenibles. Cada cliente realizará, de media, uno o dos proyectos, lo que permitirá vender alrededor de 250 unidades, que coincide con la capacidad productiva inicial y los recursos económicos disponibles.

Tabla resumen de previsión a 5 años

Año	Clientes	Unidades vendidas	Precio medio (€)	Ingresos (€)	Beneficio estimado (€)
-----	----------	-------------------	------------------	--------------	------------------------

1	10	250	2.000	500.000	8.000
2	15	320	2.000	640.000	30.000
3	20	400	2.000	800.000	70.000
4	25	480	2.000	960.000	120.000
5	30	550	2.000	1.100.000	180.000

Concepto	Detalle	Importe (€)	Tipo de coste
Alquiler de la nave industrial	Taller y almacenamiento	30.000	Fijo
Sueldos del personal	Equipo completo	240.000	Fijo
Equipos informáticos y software	Ordenadores, programas	2.500	Fijo
Seguros	Nave, maquinaria y responsabilidad civil	6.000	Fijo
Gastos administrativos	Gestoría, bancos, etc.	3.500	Fijo
Impuestos		4.000	Fijo
Publicidad y marketing	Web, redes sociales, paneles	8.000	fijo
Materiales para estructuras	Adhesivos, barnices, resinas	18.000	Variable
Consumo energético	Luz y maquinaria	20.000	Variable
Mantenimiento de maquinaria	Revisiones y reparaciones	10.000	Variable
Transporte y logística	Recepción de fibras y envío	15.000	Variable

Compra de fibras de bambú	Materia prima inicial	100.000	Variable
Imprevistos	Reservas para gastos inesperados	35.000	Variable
Total costes anuales		492.000	

Inversión inicial			
Terrenos para cultivo de bambú	Compra de terreno	18.000	Inicial
Acondicionamiento de nave	Adaptación para taller	25.000	Inicial
Maquinaria	Prensas, laminadoras, sierras, secadores	160.000	Inicial
Vehículo de transporte	Furgoneta o camión	30.000	Inicial
Investigación y desarrollo (I+D)	Optimización del proceso	5.000	Inicial
Estudios previos	Viabilidad e impacto ambiental	2.000	Inicial
Gastos de constitución	Registro de empresa	1.000	Inicial
Licencias y permisos	Obligatorios legales	3.000	Inicial
Registro de patente	Protección de diseños	1.000	Inicial
Seguros iniciales	Nave y maquinaria	5.000	Inicial
Total inversión inicial		250.000	

