

Fuentes de ingreso

La principal fuente de ingresos de EcoBambú será la venta de estructuras de bambú a constructoras y proyectos que buscan materiales y estructuras sostenibles. Cada unidad se venderá a 2.000 €, y se espera producir y vender unas 250 unidades el primer año. La unidad es cada estructura (viga, panel, módulo, kit...). Hay alguna que valga más por su tamaño y calidad, y alguna vale menos, pero su precio medio es de 2.000 €

Esta estimación de ventas está alineada con el análisis del mercado europeo, donde existe una creciente demanda de materiales sostenibles y ecológicos. Además tenemos una página web informativa y presencia en diferentes medios de comunicación para atraer más clientes por lo tanto es factible y realista alcanzar este volumen de ventas.

Nuestros clientes comprarán los productos según avancen sus obras, por lo que habrá pedidos continuos durante todo el año. Además, al ofrecer un material sostenible, ligero y resistente, se espera que una buena parte de los clientes se afiancen y se conviertan en clientes habituales.

El sistema de precios se ha estructurado de manera competitiva, con un precio de venta razonable y alcanzable para cualquier empresa o constructora. Ecobambú aparte de ofrecer un servicio muy bueno con el que las constructoras que nos consuman estarán muy cómodos también tenemos la calidad, resistencia y sostenibilidad de nuestras estructuras de bambú.

La mayor parte de los ingresos provendrá de la venta directa de estructuras de bambú, representando aproximadamente un 95 % del total. Un 5 % adicional provendrá de servicios complementarios, como asesoramiento técnico, personalización de estructuras y servicio postventa

La empresa puede sostenerse con sus propios ingresos, cubriendo costes fijos y variables. El punto de equilibrio se alcanza al vender unas 243 unidades anuales, lo que permite cubrir todos los costes. Como la empresa espera vender 250 unidades el primer año, supera ligeramente el umbral, generando un beneficio aproximado de 8.000 € al año, un valor razonable para una empresa nueva que aún no es conocida en el mercado. Esto demuestra que el proyecto es viable y tiene potencial de crecimiento a medida que aumente la producción propia de bambú y disminuyan los costes.

Para cubrir la inversión inicial de 250.000 €, más el coste anual del primer año 492.000, EcoBambú utilizará varias vías de financiación. En primer lugar, los

promotores aportarán capital propio al proyecto para asegurar el inicio de la actividad. También habrá subvenciones y ayudas públicas relacionadas con proyectos sostenibles y ecológicos, así como préstamos bancarios para financiar la compra de maquinaria, acondicionamiento de la nave y vehículo de transporte. Además, se considera buscar inversores externos interesados en el sector de la construcción sostenible.

Estas fuentes de financiación permitirán cubrir todos los gastos iniciales, iniciar la producción de bambú y comenzar a generar ingresos propios.

Se estima que la inversión inicial podrá recuperarse en los primeros 4–5 años, a medida que se aumenten las ventas y se consolide la producción local de bambú, además ya produciremos nuestro propio bambú, reduciendo la dependencia de proveedores externos y asegurando autonomía en la empresa.

Tabla resumen de previsión a 5 años

Año	Clientes	Unidades ventas	Precio medio (€)	Ingresos (€)	Beneficio estimado (€)
1	10	250	2.000	500.000	8.000
2	15	320	2.000	640.000	30.000
3	20	400	2.000	800.000	70.000
4	25	480	2.000	960.000	120.000
5	30	550	2.000	1.100.000	180.000