

SOCIOS CLAVES

Nuestros socios estratégicos para el desarrollo del producto serían empresas capaces de suministrar placas solares, toldos o sombrillas, con el fin de adaptar sus mecanismos a nuestro modelo de toldo o sombrilla solar. Esta colaboración podría materializarse tanto mediante la compra directa de los componentes como a través de acuerdos comerciales en los que dichas empresas perciban un porcentaje de los ingresos generados. De este modo, fomentamos su implicación en el proyecto y aseguramos una relación de colaboración estable y de confianza.

Por otro lado, las entidades públicas podrían desempeñar un papel relevante en materia de financiación, especialmente a través de subvenciones y ayudas destinadas a la instalación de placas solares. Aunque no exista un acuerdo económico directo con la administración, informaremos a nuestros clientes sobre las ayudas disponibles para la adquisición o uso de nuestros servicios, generando así una relación de confianza y facilitando el acceso a la tecnología al reducir su coste.

Finalmente, las asociaciones vinculadas a la energía verde podrían aportar visibilidad y reconocimiento al proyecto, mediante charlas, acciones de divulgación o destacándonos como ejemplo de empresa comprometida con la sostenibilidad y sus valores. Asimismo, se podría establecer una colaboración en la que dichas asociaciones reciban un beneficio si nos derivan un determinado número de clientes.