

BiteGuard-en diru-sarreraren eredua nahiko sinplea baina eraginkorra da, salmenta desberdinetan oinarritzen baita.

Diru-sarrera nagusia **aho-babesle pertsonalizatuen salmentatik** dator, bai banakako bezeroei bai familiei. Horrez gain, **kirol-talde edo klubentzako pack-ak** saltzen dira, prezio bereziagoekin, salmenta gehiago lortzeko.

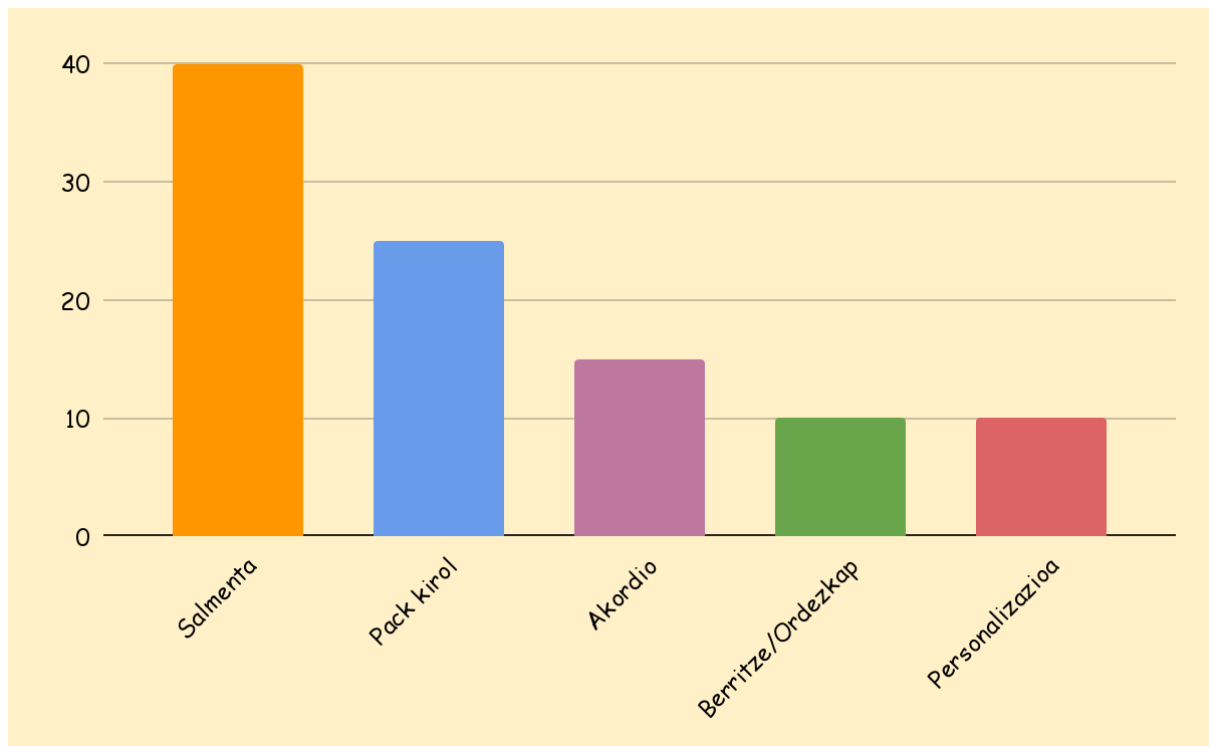
Beste diru-sarrera garrantzitsu bat **klub eta ikastetxeekin egindako akordioak** dira, eskaera handiagoak eta erregularrak sortzen dituztelako.

Gainera, aho-babesleak denborarekin gastatzen direnez edo kirolaria hazten denez, **berritzeak eta ordezkapenak** egin behar izaten dira, eta horrek diru-sarrera errepikakorrak sortzen ditu. Horri gehitzen zaio **pertsonalizazio gehigarria**, hala nola izena edo diseinu bereziak, aparte kobratzen dena.

Diru-sarreraren egitura honek aukera ematen du prezio eskuragarriak eskaintzeko, proiektua errentagarria izaten jarraitzen duen bitartean.

Laburbilduz:

- Aho-babesle unitarioen salmenta zuzena.
 - Produktuaren balioa: segurtasuna, erosoia, eta kirolari bakoitzaren beharretara egokitua.
 - Horren merkatu potentziala: gimnasioa, boxeo, rugby, eskola kirolak, etab.
- Kirol-taldeentzako pack-en salmenta.
 - Pack-ak: talde mailako eskaintza (adib., 10–30 babesle) prezio hobetuarekin.
 - Helburua: salmenta bolumen handitzea eta kide edo familia unitate osoen fidelizazioa.
- Ikastetxe eta klubekin egindako akordioak.
 - Hitzarmen iraunkorrak: eskaera erregularra urte osoan.
 - Balio erantsia: hezkuntza- eta osasun programekin lotura (profil kliniko/segurtasuna).
- Aldizkako berritze eta ordezkapenak.
 - Produktuen higadura edo kirolarien hazkundea kontuan hartuta: diru-sarrera errepikakorrak.
 - Hau da “subscripción-style” diru-fluxu bat negozioarentzat.
- Pertsonalizazio-zerbitzu gehigarriak.
 - Izena, diseinu berezia, koloreak: gehigarri horiek erantsi balioa eskaintzen dute eta marjina handitzen dute.



Euskal Autonomia Erkidegoko Subentzioak eta Laguntzak – BiteGuard proiekturako

Euskal Autonomia Erkidegoak (EAE) enpresa berritzaileak eta ekintzaileak bultzatzeko hainbat **subentzio eta laguntza publiko** eskaintzen ditu, batez ere **startup, proiektu industrial eta zerbitzu berritzaileetarako**. Hauek dira nagusiak:

● Ekintzaile programa

Ekintzaile EAEko programa da ekintzailetza bultzatzeko, eta **laguntza ekonomiko eta aholkularitza espezializatua** ematen du proiektuaren ideia heltzen laguntzeko eta enpresa martxan jartzeko. Proiektuak **BIC (Business Innovation Center)** batek tutelatuta behar ditu. **Zer jasotzen da?**

- Ideiaren azterketa eta negozio-planaren prestaketa lagunduta
- 30.000 € arteko itzuli beharrik gabeko laguntza
- Aholkularitza eta mentoring zerbitzuak
- Prototipoen edo finantziazio plana lantzeko baliabideak

Nork har dezake parte?

Proiektu berritzaile edo teknologikoki oinarritutako ekimenak, industria edo zerbitzu loturekin.

● Ekintzaile + programa(SPRI)

Proiektuak hazkunde azkarra badu eta **kalitate handiko negozio-plana** du, Ekintzaile+ laguntza **gastuak ordaintzen laguntzen** du:

- Langile edo talentu berrien kontratazioa
- Aholkularitza tekniko eta merkaturatze gastuak
- Lehiakortasuna eta diseinu industrialeko gastuak ...*eta gehiago*
Gehienez **100.000 € arte (%)** subentzioarekin.

● Basque Fondo

Basque Fondo startup-ak **finantza inbertsioa** sarbidean laguntzen du:

- Hasierako faseetan 50.000–100.000 € arteko inbertsioak
- Enpresa sorreratik hurrengo hazkunde eta sendotze faseetarako
- Baliteke kapitalarekin nahasita egotea (convertible financing).

● Aurrera eta beste finantzaketa ibilbideak

Euskal Gobernuak eta laguntza-sistemak (IVF eta Elkargi bezalako entitateekin) *Aurrera programa* bezalako finantzaketa eskura jartzen dute, **inbertsioak eta eguneroko jarduera finantzatzeko** egokia dena ere.

● Zabaldur – Nazioartekotze laguntzak

ZABALDU programa EAEko enpresei laguntzen die **merkatu nazioartetara** sartzen:

- Kanpoko merkaturako estrategiaren prestaketa
 - Kanpoan marka eta patenteak erregistratzeko kostuen %50 arteko laguntza, gehienez **45.000 € arte**.
-

BIND Basque Open Innovation

Ez da zuzenean subentzio ekonomikoa, baina **ekosistema bultzatzeko programatarikoa** da:

- Startupek industria-liderrekin elkarlanean proiektuak garatzeko aukera
- Euskadiko enpresa garrantzitsuekin harreman zuzenak eta kontratu-aukera gehiago
- *Equity gabeko* laguntza, merkataritza-aukera izateko.

Nire projekturako egokiena SPRI dela esango luke.

Ekintzaile programa bereziki pentsatuta dago:

- Ideia fasean edo oso hasieran dauden proiektuetarako
- Ikasle edo gazte ekintzaileentzat
- Prototipo, negozio-plana eta bideragarritasuna lantzeko

Nire kasuan:

- Aho-babesle pertsonalizatuak = **osasunarekin eta fabrikazioarekin lotutako produktu fisikoa**
- Zure ikasketekin %100 lotuta (hortz-protesiak)
- Oraindik merkatuan sartu aurreko fasea