

PROPOSICIÓN DE VALOR

¿Qué necesidad o problema resolvéis?

Nuestro proyecto nace para resolver el problema de higiene deficiente de las prótesis dentales, especialmente en personas mayores y personas con poca destreza manual. Muchos usuarios de prótesis tienen dificultades para limpiarlas correctamente debido a la falta de fuerza o autonomía, lo que aumenta una acumulación de bacterias, mal olor, infecciones bucales finalizando en un deterioro de la prótesis.

Actualmente, los métodos de limpieza existentes requieren una manipulación manual constante, lo que no resulta accesible para todas las personas. Nuestro limpiador de prótesis dental facilita una limpieza eficaz, segura y sencilla, mejorando la salud bucodental.

¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarnos?

La diferencia de nuestro producto es que está diseñado específicamente para personas con limitaciones físicas o poca destreza manual, priorizando la facilidad de uso y la autonomía del usuario, aunque puede optar a tener nuestro producto todo el que quiera y necesite.

A diferencia de otros sistemas de limpieza, nuestro limpiador permite mantener la prótesis en condiciones óptimas con mínimo esfuerzo, sin necesidad de habilidades manuales.

Los clientes que quieran comprar el limpiador, están dispuestos a pagar un producto que ofrece:

1. Comodidad y seguridad en la limpieza diaria.
2. Reducción de posibles infecciones bucales.
3. Minimizar el tiempo y esfuerzo.
4. Mayor durabilidad de la prótesis dental.

Nuestra propuesta de valor se apoya en los siguientes factores:

- **Novedad:** Es una solución adaptada a un colectivo con necesidades específicas.
- **Facilidad de uso:** Es un diseño sencillo e intuitivo.
- **Seguridad:** Mejora la higiene bucodental y reduce problemas de salud.
- **Calidad:** Limpieza eficaz y eficiente sin dañar la prótesis dental.
- **Disponibilidad:** Es un producto accesible para uso diario en casa.
- **Precio:** Tiene un coste asequible en relación con el beneficio sanitario que ofrece.
- **Reducción de riesgo:** Previene infecciones, malos olores y complicaciones bucales.

Finalmente, nuestra propuesta de valor se basa en mejorar la autonomía, la salud y el bienestar de las personas con prótesis dentales, ofreciendo una solución práctica.



Esta imagen ha sido generada con apoyo de la herramienta de inteligencia artificial Gemini, usada para generar una imagen para propuesta de valor.