

FUENTES DE INGRESOS

Silenair

Nuestros clientes están dispuestos a pagar 100 € por un secador innovador que reduzca el ruido y mejore la experiencia de uso.

El pago será principalmente único, tanto en tiendas como online.

1. Fuentes principales de ingresos Venta del secador silencioso (80 %) **Pago único y precio fijo.** Venta de accesorios (10 %) Boquillas y difusores.

2. Ingresos secundarios Garantía ampliada (5 %) Pago recurrente anual. Servicio de mantenimiento (5 %) Pago por servicio o suscripción opcional.

3. Política de precios: Precios fijos para el producto principal. Precios dinámicos solo en promociones (rebajas, campañas).

4. Inversión inicial Se cubrirá mediante: Aportación propia, Subvenciones/concursos (como Startinnova), Preventas del producto.