

RELACIONES CON LOS CLIENTES

¿Cómo vais atraer nuevos clientes, mantenerlos y hacerlos crecer?



Para atraer nuevos clientes, utilizaremos marketing digital segmentado, contenido de valor y estrategias de recomendación. Para mantenerlos, ofreceremos atención personalizada, seguimiento continuo y un servicio postventa de calidad. Para hacerlos crecer, implementaremos programas de fidelización, ventas cruzadas y propuestas de mejora basadas en sus necesidades y datos de uso.

- Nuestro producto atraerá a nuestros clientes a través de :
 - Pancartas en la calle
 - Retomando antiguos contactos
 - Publicidad en los buses, tranvías, etc.
 - Publicidad en las calles de cada ciudad, en pantallas.
 - Diversas campañas de marketing...
 - Redes sociales haciendo publicidad

También tendremos redes sociales para que nuestros clientes se puedan comunicar con nosotros e informarse mejor y poder resolver sus dudas

Las promociones que subiremos a nuestras redes serán en diferentes fechas