

PROPOSICIÓN DE VALOR

¿Qué necesidad o problema resolváis?

Saber el ADN de la gente, crea un a la biología única de cada persona. También arreglamos tiempo y producto tratamiento o tinte totalmente adaptado

¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?

-Nuestro producto nos dice 100% el resultado de cada persona de manera que reduce alergias y ahorramos tiempo y producto

– Nuestro producto tendrá coste de 60€ también habrá ofertas y sorteos en diferentes fechas lo cual se bajarán el precio así podremos vender nuestro producto y subir ganancias

