

RELACIONES CON LOS CLIENTES:

¿CÓMO VAMOS A ATRAER NUEVOS CLIENTES, MANTENERLOS Y HACERLOS CRECER?

Nuestro gimnasio, ofrece un seguimiento continuo hacia nuestros clientes, con intención de mantener un trato cálido hacia ellos.

Nuestros clientes, buscan objetivos realistas y claros, por eso nosotros somos los mejores en esto, con nuestra tecnología y profesionales del entrenamiento, brindamos un excelente seguimiento de los resultados, lo cual nos hace la mejor opción para ellos, manteniendo así la felicidad y convicción de las personas que llevamos. Esto nos ayuda a hacerles crecer como personas, y también a mejorar mucho su estado de ánimo y físico, haciéndoles crecer día a día.

Para atraer nuevos clientes, lo mejor es usar los medios de comunicación, especialmente las redes sociales, lo cual nos da una visibilidad muy amplia hacia los nuevos clientes y nuevas generaciones, podemos pedir a los atletas del gimnasio que nos ayuden con Reels sobre su cambio físico o mejora de sus capacidades físicas a lo largo del tiempo.

La política de nuestro gimnasio, es el buen trato y la inclusión, para ello nos preocupamos en que todos tengan las mismas oportunidades, asegurando de que nuestras clases sean adaptadas a todo tipo de personas, por ello nos gusta tener una comunicación clara y estable con ellos, cumpliendo las necesidades de nuestros clientes.