

Fuentes de Ingreso de la Empresa

Ingresos por prestación de servicios principales

Venta de actividades y experiencias

La principal fuente de ingreso de la empresa proviene de la **venta directa de actividades**. Estas pueden incluir excursiones, salidas educativas, actividades recreativas al aire libre o programas organizados para grupos específicos como colegios, empresas, asociaciones o particulares.

El precio de estas actividades suele calcularse en función de: Número de participantes, Duración de la actividad, Complejidad logística, Material necesario, Personal requerido (monitores).

Programas personalizados

Otra fuente importante de ingreso es la personalización de actividades según las necesidades del cliente.

Programas especiales para centros educativos.

Actividades adaptadas a distintas edades.

Jornadas temáticas o eventos privados.

Ingresos relacionados con el transporte

Inclusión del transporte en el precio del servicio

La mejora de rutas de bus y la colaboración con agencias privadas permiten generar ingresos adicionales mediante la integración del transporte en el paquete de actividades. Al ofrecer un servicio completo (actividad + traslado), la empresa puede:

Ingresos por material y recursos

Alquiler de material

El contar con material de sobra y bien organizado permite a la empresa ofrecer el alquiler de equipamiento como una fuente adicional de ingresos. Esto puede incluir:

Material deportivo.

Equipos de seguridad.

Herramientas o recursos educativos.

Ingresos por optimización y eficiencia operativa

Reducción de costos como ingreso indirecto

Mejorar la organización del material y contar con un almacén cercano a la base no genera ingresos directos, pero sí incrementa la rentabilidad al reducir:

Pérdidas por material dañado u olvidado.

Gastos de transporte innecesarios.

Tiempos improductivos del personal.

Siempre podemos contemplar el añadir nuevas fuentes de ingreso en base a actividades o servicios que requieran los clientes, el papel aguanta todo, una vez creada la empresa saldrán imprevistos y hay que tener planes para no improvisar.