

# FUENTES DE INGRESO



EL PELAO Y SUS COLEGAS

4

Nuestra empresa es conocida por la venta de pelucas, tanto estéticas como funcionales, producidas para clientes en particular que buscan mejorar su imagen, comodidad o cubrir otras necesidades (moda, eventos, uso diario o razones médicas).



Nuestros clientes están dispuestos a pagar un precio correspondiente a la calidad, el diseño y la durabilidad del producto. Los precios varían según el tipo de producto:

- **Pelucas sintéticas:** 50€-120€
- **Pelucas de cabello natural:** 200€-600€
- **Pelucas personalizadas o premium:** desde 700€

El pago normalmente se realiza mediante pago único, ya que se trata de un producto físico. Los métodos de pago más comunes son a través de tarjeta bancaria, transferencia y plataformas digitales.

# TIPOS DE FUENTES DE INGRESOS

Nuestra empresa combina ingresos por pago único e ingresos por pagos recurrentes.

## INGRESOS POR PAGO ÚNICO (PRINCIPAL FUENTE)

La venta de activos la utilizamos para la comercialización directa de pelucas, ya sean sintéticas, naturales o personalizadas, las cuales se pagan en una única transacción. Este modelo de venta representa aproximadamente el 75 % de los ingresos totales del proyecto.



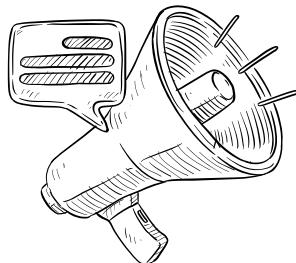
Los precios son mayoritariamente precios fijos, ya que cada modelo tiene un precio establecido según sus características.

## INGRESOS POR PAGOS RECURRENTES (FUENTE COMPLEMENTARIA)

Usamos primas de suscripción con suscripciones mensuales o trimestrales para que nuestros clientes habituales tengan acceso a mantenimiento, ajustes, limpieza o renovación con descuento. También ofrecemos servicios de mantenimiento y personalización periódica

## OTRAS FUENTES DE INGRESOS ADICIONALES

La empresa ofrece alquiler de pelucas para eventos, teatro, cine y sesiones fotográficas, lo que representa aproximadamente el 5 % de los ingresos. Asimismo, se generan ingresos a través de publicidad y colaboraciones con marcas de cosmética capilar y centros de estética, que suponen otro 5 % de los ingresos.

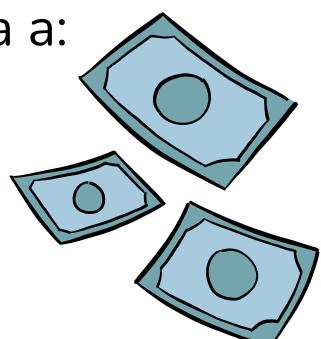


En determinados casos, los precios pueden ser dinámicos, aplicándose promociones, descuentos por temporada o packs especiales, en función de la demanda y de las estrategias comerciales.

## INVERSIÓN INICIAL Y OBTENCIÓN DE INGRESOS

El proyecto requiere una inversión inicial destinada a:

- Compra de stock
- Diseño de modelos exclusivos
- Marketing y posicionamiento de marca



Los ingresos procedentes de la venta directa de pelucas serán la principal vía para recuperar dicha inversión, complementados por las suscripciones y servicios adicionales, estimados de forma prudente y realista.

**#SI A USTED SE LE VE EL CARTÓN,  
TENEMOS LA SOLUCIÓN!**