

FUENTES DE INGRESO



EL PELAO Y
SUS COLEGAS



EL PELAO Y SUS COLEGAS
4

Nuestra empresa es conocida por la venta de pelucas, tanto estéticas como funcionales, producidas para clientes en particular que buscan mejorar su imagen, comodidad o cubrir otras necesidades (moda, eventos, uso diario o razones médicas).



Nuestros clientes están dispuestos a pagar un precio correspondiente a la calidad, el diseño y la durabilidad del producto. Los precios varían según el tipo de producto:

- **Pelucas sintéticas:** 50€-120€
- **Pelucas de cabello natural:** 200€-600€
- **Pelucas personalizadas o premium:** desde 700€

El pago normalmente se realiza mediante pago único, ya que se trata de un producto físico. Los métodos de pago más comunes son a través de tarjeta bancaria, transferencia y plataformas digitales.

TIPOS DE FUENTES DE INGRESOS

Nuestra empresa combina ingresos por pago único e ingresos por pagos recurrentes.

INGRESOS POR PAGO ÚNICO (PRINCIPAL FUENTE)

La venta de activos la utilizamos para la comercialización directa de pelucas, ya sean sintéticas, naturales o personalizadas, las cuales se pagan en una única transacción. Este modelo de venta representa aproximadamente el 75 % de los ingresos totales del proyecto.



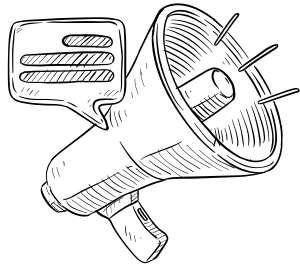
Los precios son mayoritariamente precios fijos, ya que cada modelo tiene un precio establecido según sus características.

INGRESOS POR PAGOS RECURRENTE (FUENTE COMPLEMENTARIA)

Usamos primas de suscripción con suscripciones mensuales o trimestrales para que nuestros clientes habituales tengan acceso a mantenimiento, ajustes, limpieza o renovación con descuento. También ofrecemos servicios de mantenimiento y personalización periódica

OTRAS FUENTES DE INGRESOS ADICIONALES

La empresa ofrece alquiler de pelucas para eventos, teatro, cine y sesiones fotográficas, lo que representa aproximadamente el 5 % de los ingresos. Asimismo, se generan ingresos a través de publicidad y colaboraciones con marcas de cosmética capilar y centros de estética, que suponen otro 5 % de los ingresos.

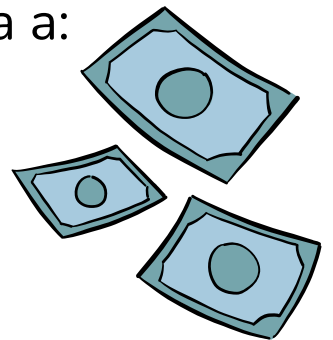


En determinados casos, los precios pueden ser dinámicos, aplicándose promociones, descuentos por temporada o packs especiales, en función de la demanda y de las estrategias comerciales.

INVERSIÓN INICIAL Y OBTENCIÓN DE INGRESOS

El proyecto requiere una inversión inicial destinada a:

- Compra de stock
- Diseño de modelos exclusivos
- Marketing y posicionamiento de marca



Los ingresos procedentes de la venta directa de pelucas serán la principal vía para recuperar dicha inversión, complementados por las suscripciones y servicios adicionales, estimados de forma prudente y realista.

**#SI A USTED SE LE VE EL CARTÓN,
TENEMOS LA SOLUCIÓN!**