



FINANCIACIÓN NECESARIA

Para abrir la cafetería, necesitamos la financiación suficiente para llevar a cabo la idea que tenemos. Y estas son todas las opciones que tenemos para conseguir dicha financiación:

Financiación propia (capital):

Para financiar el negocio, podemos usar nuestro propio dinero ahorrado o dinero prestado por amigos o familiares. Contamos con un capital aproximado de 20.000 €. La principal ventaja de esta opción es que no se pagan intereses por el capital utilizado; sin embargo, la desventaja es que, si el proyecto no funciona como se espera, se corre el riesgo de perder tanto el dinero personal como el de las personas que han prestado fondos.”

Subvenciones:

Las subvenciones son una fuente importante de apoyo económico para quienes desean iniciar un negocio. Además, existen diferentes ayudas públicas que pueden facilitar la inversión inicial, la creación de empleo y la mejora del local, tanto a nivel autonómico como local.

La subvención ayuda a reducir la inversión inicial, disminuir el riesgo financiero y permite mejorar el local para atender a más clientes, generando empleo. Además, apoya negocios sostenibles como Goizargi Café.

- **Ayudas al establecimiento del proyecto (Lanbide):** También podemos recurrir a subvenciones ofrecidas por el gobierno vasco el cual puede darnos 3.500 euros por persona. La cual se verá incrementada en un 15% si es entre 18 y 30 años en el momento de presentar la solicitud y otro 15 % adicional en el caso de ser mujer.
- **Gastrobikain 2025:** Está dirigido para apoyar iniciativas gastronómicas que se consideran estratégicas en el sector de la gastronomía. Está centrado en ayudar a nuevos proyectos de negocios gastronómicos con hasta un máximo del 40 % de la inversión subvencionable, con un máximo de 50.000 euros por proyecto.
- **Subvención local:** El ayuntamiento de Andoain tiene lanzada también la subvención para la creación de nuevos negocios y la modernización o consolidación de negocios locales con un importe máximo por solicitante de hasta 10.000 €.

Financiación bancaria:

Los bancos también ofrecen distintos tipos de financiación para emprendedores que quieren abrir su propio negocio y pueden haber varias opciones interesantes como:

- **Línea de crédito:** En la línea de crédito, te dan un dinero que puedes utilizar para el negocio, y te cobran comisiones/intereses por el dinero que hayas utilizado. Aunque por el dinero no utilizado nos cobran unos intereses.
- **Préstamo:** Hay préstamos dirigidos especialmente para las personas que quieran abrir un negocio el cual te dan una cantidad de dinero al momento y luego vas pagando a plazos fijos el dinero que te han prestado más intereses. El interés en los



préstamos, suele rondar entre el 4-8% pero también algunos bancos suelen exigir un plan de negocio para saber en que se va a usar ese dinero y alguna garantía. Este método suele ser el más usado.

- **Línea ICO:** Es una financiación pública que el Gobierno de España pone a disposición de autónomos, emprendedores y empresas para ayudarles a invertir o cubrir gastos de su negocio. El TAE varía en función del plazo del préstamo, situándose tanto en modalidad fija como variable entre el 4,2 % y el 7,7 %.
- **Microcréditos:** Son créditos más pequeños pero con condiciones más flexibles siendo más accesibles para las personas jóvenes que quieren abrir un negocio. Pero el importe es bastante limitado como por ejemplo en Caixabank que su límite en microcréditos es de 30.000€.

Financiación colectiva:

La financiación colectiva no suele ser muy común en estos casos pero se puede llegar a dar como el Crowdfunding en la cual se lanza un anuncio publicitario en la cual algunas personas pueden poner de su propio dinero voluntariamente y en cambio el negocio le puede dar un regalo como algo simbólico.

Capital privado:

El capital privado es la inversión de una persona externa la cual pone su dinero en la empresa a cambio de participaciones de la misma volviéndose así, parte de la empresa. Esto también puede traer a la empresa otro punto de vista o nuevas ideas, además de experiencia y contactos que pueden ayudar al crecimiento del negocio. Sin embargo, implica compartir la toma de decisiones y una parte de los beneficios, por lo que es importante establecer acuerdos claros desde el principio.

Leasing o Renting de maquinaria y equipamiento:

Otra opción de financiación es el leasing o renting, muy útil para negocios como una cafetería que necesitan invertir en maquinaria cara como cafeteras, toda la equipación de la cocina. Con esta opción, en lugar de comprar los equipos desde el principio, se paga mensualmente por su uso. La ventaja es que no requiere una gran inversión inicial y permite mantener la liquidez en el negocio. La desventaja es que a largo plazo puede salir más caro que comprar el equipamiento, y no siempre eres propietario de la máquina al finalizar el contrato.