

Fuentes de ingresos

EcoBox adopta un modelo de ingresos sencillo, realista y viable para su fase inicial. La principal fuente de ingresos será una **comisión por venta**, que oscilará entre el 10% y el 15% del valor de cada transacción realizada en la plataforma.

Este sistema es justo y transparente, ya que los productores no deben pagar cuotas fijas ni asumir riesgos económicos antes de vender.

Este enfoque permite a EcoBox cubrir sus costes operativos, escalar de forma sostenible y mantener un modelo accesible para pequeños productores. En fases posteriores, se podrán incorporar nuevas fuentes de ingresos como:

- Suscripciones para clientes con beneficios exclusivos.
- Servicios logísticos sostenibles.
- Publicidad interna dentro de la web.
- Posicionamiento destacado de productos.
- Contratos corporativos con empresas que deseen abastecerse de forma responsable.

Sin embargo, para garantizar credibilidad y viabilidad, en la etapa inicial nos centramos únicamente en las suscripciones para clientes con beneficios exclusivos.