

Fuentes de ingreso

En primer lugar, gracias a la inversión inicial que hemos puesto de 12.000 euros hemos podido comprar el local para realizar nuestra actividad principal que son las bebidas personalizadas.

En segundo lugar, una de nuestras fundamentales fuentes de ingresos es la publicidad asociada a los eventos o sesiones públicas o privadas que organizaremos, tanto con artistas locales como internacionales. Para promocionar estos eventos, colocaremos carteles publicitarios en el exterior del local. Los artistas nos pagarán por estos servicios de promoción y por la visibilidad que les proporcionaremos.

En tercer lugar, otra de nuestras fuentes de ingresos proviene de la venta de obras de arte realizadas por nuestros clientes. En estos casos, recibiremos un ingreso dependiente del valor del producto. La comisión que nos corresponderá será solo a cada venta que se haga dentro de nuestro local y se realizará con una ejecución del 25%.

