



N E V E R A S I Z U A

E S T R U C T U R A D E C O S T E S

2 0 2 5





ESTRUCTURAS DE COSTES

Para sacar adelante el proyecto, los **costes** son un punto importante de destacar, como son los materiales, sueldos de los empleados, la maquinaria... La empresa tiene que ser capaz de afrontarlos y poder sacar el proyecto hacia delante.

Por un lado, los **costes fijos**, como el de la maquinaria especializada que se va a utilizar para la creación y reparación del electrodoméstico ya que estos no dependen del número de neveras producidas, la compra de la infraestructura en donde operaremos para la creación de los electrodomésticos y las oficinas de gestión y de materias primas ya que hay acuerdos en tránsito en los cuales se han fijado precios para al menos cinco años de cara a la expansión de la empresa y la compra del dominio web en donde ofreceremos nuestros servicios, productos junto a toda la información y la forma de contactarnos. La nevera durante la mayor parte del año se le adjudicará un coste fijo salvo excepciones por rebajas, descuentos, bonificaciones, etc, en donde adquirió un coste variable o bien al vender a gran escala.

Por otro lado, la empresa también consta de **costes variables** como los sueldos de los trabajadores sumando las pagas extraordinarias, las vacaciones, las bajas, festivos... ya que estos irán aumentando en función de que la empresa avance social y económicamente, los gastos de servicios básicos como la línea de teléfono, red inalámbrica, suministro eléctrico y de agua... Se abonará según el gasto de estos o las subidas de precios independientes a la empresa.

Se prevé conseguir una economía a escala muy eficiente en poco tiempo ya que es un producto novedoso y este será ansiado por los consumidores por lo que crecerá de manera exponencial, los beneficios serán prácticamente inmediatos por lo que la empresa constará de economía inmediata.