

FUENTES DE INGRESO

Nuestras fuentes de ingreso van a ser de **dos tipos** para poder llegar a la mayoría de público posible, y así, subir el capital de nuestra empresa. Ingresos únicos e ingresos recurrentes.

En la parte de **ingresos únicos** vamos a tener dos tipos de fuentes de ingresos. Una fuente de ingreso es la venta del implante, que lo vamos a vender al hospital, a la clínica y directamente al paciente. Podría costar unos 24.000 €. Y también la fuente de ingreso va a ser la venta de los accesorios, por ejemplo el cargador, que puede costar unos 200 €.

En los **ingresos recurrentes**, los ingresos son las primas **por suscripción** y el mantenimiento anual del implante costará 20€ mensuales. También, la venta del implante puede ser **un pago a plazos**, por ejemplo, 400 € al mes durante 60 meses. Este tipo de financiación les permite a las personas de pocos recursos o ingresos poder adquirir el implante de manera más cómoda.

En conclusión , ganaremos dinero vendiendo los implantes y los cargadores inalámbricos. También tendremos ingresos mensuales por mantenimiento y pagos para quienes financien el implante.

