

- **Ze behar edo arazo konpontzen duzue?**
Gu enpresa bat gara, eta gure helburua arazoak duten pertsonei laguntzea da, haiek kirola egin deaten aulki berezi batzuekin.
- **Zer bereizten zaitu eta, beraz, zergatik egongo da bezeroa zuri ordaintzeko prest?**
Bereizten gaituena da ez ditugula produktu medikoak fabrikatzen, errendimendu handiko tresnak baizik. Aulki arrunt batek lekuz aldatzeko balio duen bitartean, gure aulki bereziak lehiatzeko balio du. Bezero batek ez ditu aluminioa eta gurpilak bakarrik ordaintzen; produktuak sentitzen eta egiten uzten diona ordaintzen du. Kirol ingurune batean jolasteko, izerdia botatzeko eta sozializatzeko gaitasuna berreskuratzeagatik ordaintzen ari da. Gaizki diseinatutako aulki batek kirolariaren sorbaldak eta bizkarra suntsitzen ditu. Bezeroak inbertsio batengatik ordaintzen du, etorkizuneko minak eta kirurgiak saihesteko. Bezeroak bere aurkarien maila berean egotea ahalbidetzen dioten abiadura, biraketa azkarra eta arintasuna ordaintzen ditu.