

4. Irabazi-iturriak

Uhinak proiektuaren helburua ez da soilik irabazi ekonomikoa lortzea; helburu nagusia da zerbitzu erabilgarri, bidezko eta jasangarri bat eskaintzea, non erabiltzaileak ordaintzeko prest egongo diren benetako balioa jasotzen dutelako.

Zenbat eta nola ordainduko dute bezeroek

Uhinak-en bezeroek prezio garden eta zuzenak nahi dituzte, ezkutuko komisiorik gabe. Horregatik, ordainketa eredu sinple eta gardena ezarri da:

Transakzio bakoitzeko komisio txikia: 0,25 € inguruan, edo bidalketaren %0,5 gehienez. Horrek aukera ematen du migratzaileei edo ETE txikiei ordainketa azkarrak eta merkeak egiteko, ohiko bankuek ezartzen dituzten komisio altuen ordeiz.

Ordainketa errepikariak (harpidetza-premiumak): enpresa eta erakundeek hilero kuota finko bat ordainduko dute (adib. 15–30 €/hilean), transakzio azkarragoak, datu-analitika eta txosten pertsonalizatuak eskuratzeko.

Erabiltzaile partikularrek ordainketa bakarreko sarrera sortzen dute transakzio bakoitzean, eta erakunde edo enpresa bezeroek diru-sarrera errepikariak ematen dituzte hilero, plataformaren egonkortasuna bermatuz.

Diru-sarrerak sortzeko moduak

Uhinak-en diru-iturri nagusiak lau kategoriatan banatzen dira:

Erabileragatiko saria (komisioak): erabiltzaile bakoitzak ordaintzen du egindako transakzio bakoitzagatik. Hau izango da proiektuaren diru-sarreraren %60 inguru.

Harpidetza eta zerbitzu premiumak: enpresek eta erakundeek ordainketa azkarragoak, txostenak edo API integrazioak eskura ditzakete kuota baten truke.

Horrek %25eko diru-sarrera ekarriko du, eta bezero fidelen basea sortuko du.

Lankidetzak komertzialak eta lizentziak: fintech edo ordainketa-sareekin (Wise, Revolut, BBVA API Market...) egindako akordioek komisio partekatuak ekarriko dituzte.

Hau izango da %10eko diru-iturri osagarria.

Publizitate etikoa eta prestakuntza-programak: blockchain eta finantza inklusioaren inguruko ikastaroak edo babesle enpresen edukiak eskainiz, %5eko diru-sarrera gehigarria sortuko da (ODS 4 eta 9).

Prezioen eredua eta jasagarritasuna: Uhinak-ek prezio finko eta gardenak ezarriko ditu bezero partikularrentzat, eta prezio dinamikoa eta malguak erakundeentzat, transakzioen bolumenaren arabera.

Hasierako inbertsio nagusia teknologiaren garapenera eta marketin kanpainetara bideratuko da; diru hori crowdfunding bidez eta tokiko inbertsio-funtsen laguntzarekin berreskuratzea aurreikusten da lehenengo urtean.

Epe luzera, ereduak auto-finantzaketa eta hazkunde jasagarria bermatuko ditu, eta sortutako irabazien zati bat berrinbertituko da gizarte- eta hezkuntza-ekimenetan, komunitatean inpaktu positiboa sortuz (ODS 8 eta 10).

