



## FUENTES DE INGRESO

Nuestro cliente busca experiencias de ocio accesibles y dinámicas, hay partidas individuales de pachinko, lo que permite un consumo frecuente adaptado a su tiempo libre y presupuesto. También valora especialmente los bonos o paquetes promocionales que ofrecen varias partidas a un coste unitario menor.

A los clientes les gustan las promociones y descuentos, sobre todo los fines de semana o en fechas especiales, porque los anima a gastar un poco más y atrae tanto a locales como a turistas. Que el pago sea fácil, ya sea en efectivo, tarjeta o sistemas electrónicos, también ayuda a que la experiencia sea cómoda. En resumen, combinar precios accesibles, packs y promociones con métodos de pago sencillos hace que los clientes disfruten más y el negocio sea más rentable.

# 雲

