

Fuente de ingresos

Ingresos operativos (recurrentes)	Financiación complementaria (no operativa)
<ul style="list-style-type: none">• Unidad / Pack / (Reposición)• Canales:<ul style="list-style-type: none">• Farmacia, Online,• Institucional,• B2B	<ul style="list-style-type: none">• Premio Araba Ekin (1.000€)• Convocatorias• Aportación socios• Préstamos / Inversión

Política de precios

Se estimará el **coste total por unidad** según canal:

- fabricación (formulación + envase + etiquetado + control de calidad),
- servir el pedido (picking/embalaje, envío, devoluciones, atención),
- coste comercial (comisiones o inversión en publicidad).

Con ello se definirá un **margen bruto objetivo por canal**.

Fuentes de ingresos (operativos)

Ingresos por ventas

El ingreso principal procede de la venta del spray DisGeus, en:

- Venta unitaria (una unidad / un sabor).
- Venta en pack (agrupación de varias unidades: inicio, familiar, multisabor).

Canales de venta

- Farmacias/parafarmacias (con PVP recomendado).
- Canal online para familias y cuidadores.
- Venta institucional a centros sanitarios y residencias (posible precio por volumen)

Financiación complementaria (no operativa)

No recurrente (premios/ayudas)



- Premio Araba Ekin: **1.000 €** (puntual).
- Otros premios de emprendimiento / innovación con dotación económica (según convocatorias disponibles).
- Subvenciones vinculadas a innovación, salud, emprendimiento o industria (ingreso no recurrente, sujeto a concesión y justificación).

Financiación propia

- Capital inicial socios (dinerario).
- Aportaciones no dinerarias valoradas (si se formaliza).

Financiación externa

- Préstamos/líneas/microcréditos e inversión de terceros.

[Ayudas a la creación y consolidación de empresas](#)

[Ayudas a la puesta en marcha de nuevos proyectos empresariales](#)

[Becas para Emprender](#)

[Cheque autónomos/as](#)

[Emprender en Álava](#)