

## **Fuentes de ingreso**

Al inicio contaremos con subvenciones provenientes del gobierno como incentivo a nuestro proyecto considerado inclusivo. En adición contaremos con préstamos iniciales por parte del banco para poder lanzar nuestro proyecto. Por otro lado también pondremos de nuestra parte aportando cada sus ahorros en mayor o menor medida.

Más tarde, nuestros ingresos provienen de la venta directa a través de nuestra tienda online, la distribución a centros de rehabilitación y hospitales, y acuerdos con tiendas especializadas en productos accesibles. También planeamos lanzar colecciones limitadas co-creadas con artistas o deportistas con discapacidad, lo que ampliará nuestra visibilidad y ofrecerá productos exclusivos. Además contaremos con subvenciones provenientes del gobierno como incentivo a nuestro proyecto inclusivo. En adición contaremos con préstamos iniciales por parte del banco para poder lanzar nuestro proyecto

En DAPTIA, el cliente está dispuesto a pagar un precio medio-alto porque no se trata de ropa convencional, sino de prendas adaptadas, personalizadas, sostenibles y con tecnología sanitaria integrada, lo que aporta comodidad, seguridad y autonomía a personas con discapacidad o movilidad reducida; la principal fuente de ingresos de la empresa es la venta de activos, es decir, la venta directa de prendas adaptadas mediante un pago único, que representa aproximadamente más de la mitad de los ingresos, a la que se suma una prima por personalización y tecnología avanzada(sensores de salud y sistemas de alerta), con precios dinámicos según la complejidad; además, DAPTIA genera ingresos recurrentes a través de suscripciones para el mantenimiento y actualización de la tecnología incorporada en las prendas, y mediante licencias o acuerdos con centros sanitarios y de rehabilitación; los precios combinan una base de precio fijo con incrementos variables, lo que permite recuperar de forma prudente la inversión inicial en investigación, desarrollo y materiales sostenibles, ofreciendo al mismo tiempo un modelo económico estable, realista y socialmente responsable.

En conclusión, DAPTIA presenta un modelo de ingresos diversificado, prudente y realista, combinando pagos únicos y recurrentes. La mayor parte de los ingresos procede de la venta de activos personalizados, reforzada por servicios tecnológicos que aseguran estabilidad económica a largo plazo y permiten recuperar progresivamente la inversión inicial.