

Para que Urban Garden funcione, es importante identificar de dónde provienen los gastos principales. Estos costes se pueden dividir en operativos, materiales, logísticos y administrativos.

Costes de materiales y equipamiento

Estos son los gastos necesarios para montar cada huerto o vender kits.

Incluyen:

- Macetas, contenedores o mesas de cultivo.
- Tierra, sustratos y abonos.
- Semillas, plántulas y plantas de reemplazo.
- Sistemas de riego (tubos, goteros, sensores, temporizadores).
- Herramientas básicas (palas, guantes, tijeras).

Surge este coste porque cada nuevo proyecto, instalación o kit requiere materiales físicos que deben comprarse o reponer.

Costes de mano de obra

Son los gastos asociados al trabajo humano que hace posible el servicio.

Incluye:

- Sueldos para instaladores y personal de mantenimiento.
- Tiempo dedicado a visitas semanales/quincenales.
- Técnicos para montar riego inteligente.

Surge este coste porque Urban Garden depende de personal especializado para instalar, mantener y asesorar.

Costes de transporte y logística

Todo lo que implique mover materiales o personal.

Incluye:

- Gasolina o transporte público.
- Vehículo de carga (si aplica).
- Tiempo invertido en desplazamientos a terrazas o azoteas.

Este coste surge porque la operación es móvil: hay que ir hasta los huertos para instalación y mantenimiento.

Costes tecnológicos

Relacionados con los componentes digitales o de automatización.

Incluye:

- Sensores de humedad/temperatura.
- Sistemas de riego inteligente.
- Desarrollo o uso de una app de monitoreo (si se tiene).
- Licencias de software, plataformas de gestión o CRM.

Este coste surge porque la innovación tecnológica requiere inversión para ofrecer servicios avanzados.

Costes administrativos

Todos los gastos necesarios para que la empresa funcione internamente.

Incluye:

- Alquiler de oficina o bodega.
- Servicios (agua, luz, internet).
- Material de oficina.

- Contabilidad, trámites legales y permisos.
- Seguros (de equipo o responsabilidad civil, si aplica).

Este coste surge porque es la estructura mínima necesaria para operar como negocio formal.

UrbanGarden funciona porque ganamos dinero de varias formas y mantenemos los gastos bajo control. De esta manera podemos crear y cuidar huertos en azoteas sin complicarnos y seguir creciendo de manera sostenible.