

Tendremos unos recursos claves para poder llevar a cabo la empresa. Los recursos serán los siguientes:

**Capital:** Fondos necesarios para los gastos iniciales y operativos, así como para asegurar la continuidad financiera. Esto incluye inversión en bicicletas, herramientas, local, y personal.

**Herramientas:** Incluye tanto herramientas físicas (para mantenimiento de bicicletas) como tecnológicas (software de gestión, aplicaciones de reservas).

**Bicicletas:** El producto principal del negocio. Deben ser variadas y de calidad para atraer a diferentes tipos de clientes, con un buen sistema de mantenimiento.

**Equipos Informáticos:** Computadoras, software de gestión y plataformas de pago necesarias para operar de manera eficiente, tanto internamente como en interacción con los clientes.

**Local:** El espacio físico donde se gestiona el negocio. Es crucial que esté bien ubicado y sea adecuado para almacenamiento, reparaciones y atención al cliente.

**Personal:** Empleados capacitados para las diferentes funciones del negocio, como atención al cliente, mantenimiento de bicicletas y tareas administrativas.

**Puntos de Alquiler:** Ubicaciones estratégicas donde los clientes pueden alquilar las bicicletas. Pueden ser gestionados de forma remota para facilitar el acceso.