

## Fuentes de ingreso

Las principales fuentes de ingreso de nuestra empresa provienen de distintas áreas como gastronomía, ocio y servicios complementarios.

**Gastronomía: La venta de comida y bebida** representa aproximadamente un **55 %** de los ingresos totales, es la base principal de nuestra empresa. Nuestra variada oferta ofrece desayuno, comida, cena, raciones, cervezas, cócteles, menús para grupos.

Desayunos	5-12€/por persona
Comidas	10-25€/por persona
Cenas	10-25€/por persona
Raciones	6-10€/por persona
Bebidas con y sin alcohol	2-6€/por persona
Menús de grupos	27-35€/por grupo

El objetivo: Maximizar rentabilidad y fomentar la permanencia de los clientes.

**Ocio: Las zonas de juego** aportan entre el **15% y 20%** de los ingresos generando un beneficio continuo. Los precios oscilan:

Billar	Entre 8€ y 12€ la hora por mesa
Dardos	Para dos personas 1h + 2 bebidas aprox. 12€
Pinball	Cada partida (3 bolas/partida) 1€

El objetivo: Crear un espacio dinámico, entretenido y de socialización.

**La zona VIP y de juegos de rol y de mesa**, aportan entre **15% y 20%** de los ingresos. Esta área ofrece un servicio diferenciado, con mayor comodidad, privacidad y atención personalizada, lo que incrementa el valor percibido del local. Los precios dependen del servicio que ofrezcamos.

	INCLUYE	PRECIO
Zona VIP	Mesa de billar, máquina de pinball, dardos, música, servicios preferente en barra y 1 bebida incluida por persona (cerveza o refresco)	1 hr de hasta 7 personas 60€.  2 hrs de hasta 7 personas 100€.
Juegos de	Zona de juegos de mesa, servicio preferente en barra y	

<b>mesa</b>	una bebida incluida por persona (cerveza o refresco)	
-------------	--	--

El objetivo: Ofrecer una experiencia más exclusiva y privada.

**Complementario: Eventos corporativos y privados,** aportan entre el **15% y el 25%** de los ingresos. Es ideal para cumpleaños, celebraciones entre amigos, despedidas, reuniones juveniles, torneos privados, noches temáticas o eventos de roles. Estos eventos son bajo reserva, previa consulta de presupuesto.

**El parking reservado** supone alrededor del **5 %** de los ingresos. Aunque representa una porción menor, mejora notablemente la experiencia del cliente y añade valor al conjunto de servicios ofrecidos y comodidad.

BONOS	PRECIOS
<p><b><u>Tarjetas prepago de juego:</u></b> Ofrecerlas de forma física o digital para que puedan comprar con descuentos.</p> <p>Con esta tarjeta aseguramos ingresos por adelantado y fomentamos la repetición.</p>	<p><b>Bono de 50€ → valor de 60€</b> en partidas o consumición.</p> <p><b>Bono de 100€ → valor de 125€</b> (ideal para grupos)</p>
DESCUENTOS	PRECIOS
<p><b><u>Descuentos por día y hora:</u></b>  <b><i>Happy Game Hour</i></b>  ★ De lunes a viernes de 17:00 a 20:00 hrs.</p> <p><b><u>Descuentos para grupos:</u></b>  Ideal para el uso de la zona VIP  Objetivo: Atraer a clientes cuando el local este vacío</p>	<p>★ <b>20% de descuentos</b> en mesas de billar</p> <p>★ <b>10% de descuento</b> en la reserva de la zona VIP.</p> <p>★ <b>Cumpleañer@ juega gratis.</b></p> <p>★ <b>15% de descuento</b> en una próxima reserva.</p>

**Los bonos y descuentos** constituyen una fuente complementaria de ingresos. Estos bonos permiten a los clientes acceder a diversos descuentos y ventajas, incentivando el consumo recurrente y fortaleciendo la lealtad hacia el negocio.

**El objetivo:** contribuir a mantener un flujo de visitas estable y a reforzar la imagen de PlayBar Irun como un espacio accesible y cercano.