

Fuentes de Ingreso

Para garantizar la viabilidad del proyecto, es necesario contar con distintas vías de ingresos que no dependan únicamente del alquiler de las pistas. Nuestro modelo de negocio combina ingresos deportivos, tecnológicos y sociales, lo que nos permite ofrecer una experiencia más completa y, al mismo tiempo, asegurar una mayor estabilidad económica. A continuación, se presentan las principales fuentes de ingresos del centro.

Alquiler de pistas:

Principal fuente de ingresos. Los usuarios podrán reservar las pistas de fútbol 7 por horas a través de la app o en el propio centro. Se ofrecerán tarifas variables según la hora y el día de la semana.

(≈30000€/Mes)

Suscripciones y membresías:

Opción para usuarios frecuentes que deseen beneficios exclusivos como descuentos, prioridad en reservas o participación gratuita en torneos internos.

(≈1.500€/Mes)

Clases y entrenamientos personalizados:

Ingresos procedentes de sesiones individuales o grupales impartidas por entrenadores titulados. Los jugadores podrán contratar planes mensuales o clases sueltas según su nivel y objetivos.

(≈2000€/Mes)



(Fuente Google)

Bar y zona social:

Generación de ingresos adicionales mediante la venta de bebidas y snacks antes y después de los partidos, creando un espacio de convivencia entre los jugadores.

(≈1.500€/Mes)

Torneos y eventos especiales:

Inscripciones a torneos, ligas y competiciones con premios. También se podrán ofrecer eventos privados (cumpleaños, despedidas, etc.) con reserva de pista y servicios extra.

(≈1.500€/Mes)

Publicidad y patrocinios:

Colaboración con marcas locales o deportivas que quieran anunciarse dentro del centro, en las pistas o en la app, mediante carteles, pantallas o banners digitales.

(≈800-1200€/Mes)

Colaboraciones con clubes de fútbol:

Ingresos indirectos a través de acuerdos con equipos locales, donde se ofrece publicidad en sus estadios a cambio de promociones o ventajas para sus socios dentro del centro.

(≈500-1000€/Mes)



(Fuente Google)