

3. LANKIDE NAGUSIAK

(Maren, Damaris, Naiara)

Zeintzuk dira behar ditugun bazkide eta hornitzaile nagusiak?

Gure proiektuak funtziona dezan, baliabideak, zerbitzuak edo espezializazio espezifikoak eman dezaketen bazkideak behar ditugu. Gure bazkide nagusiak hauek dira:

1) Albaitaritza Klinikak eta Larrialdi Zerbitzuak

Eginkizuna:

- Kontrolak egitea, txertoak jartzea eta beharrezkoa denean larrialdietako arreta ematea.
- Osasun, nutrizio eta higiene protokoloak buruzko aholkuak ematea.

Zergatik dira garrantzitsuak?

- Osasun segurtasuna eta bezeroarentzako konfiantza osoa bermatzen dituzte.
- Arrisku legalak eta animalien ongizate arriskuak murrizten dituzte.

2) Txakur-hezitzaile profesionalak

- Zerbitzuan sartuta dauden oinarritzako hezkuntzako eta sozializazioko programak sortzea.
- Premium bezeroentzat aparteko saioak eskaintzea.

Zergatik dira garrantzitsuak?

- Gure eredua bereizten dute (zaindu ez ezik, hezi ere egiten dugu).
- Txakurra portaera hobetzen dugu, bezeroa gehiago pozik eta fidela.

3) Elikadura naturalaren eta osagarri ekologikoen hornitzaileak

- Snack naturalak, jostailu ekologikoak, ohe biodegradagarriak eta abar ematea.

Zergatik dira garrantzitsuak?

- Gure enpresa osasungarri eta jasangarriaren balioa indartzen dute.
- Benetako kalitatea eta ongizatea bilatzen duten bezeroak erakartzen dituzte.

4) Garraio-enpresa edo akordioak txofer autonomoekin

- Txakurrak jaso eta entregatzeko zerbitzua ematea (atez ate).

Zergatik dira garrantzitsuak?

- Autorik ez duten edo denbora gutxi behar duten bezeroentzako sarbidea handitzen da.
- Merkatu berri bat erakartzen dute (landunak eta hiritarrak).

5) Animalien babesleak eta elkarteak

- Sozializazio-ekitaldi eta -programetan laguntzea.
- Sustatu adopzio eta gurasotasun arduratsua.

Zergatik dira garrantzitsuak?

- Enpresari ospea eta erantzukizun soziala ematen diote.
- Gizartean eragina duten jarduerak eta marketina ahalbidetzen dituzte.

6) Hornitzaile teknologikoak (kamerak, softwarea eta sare sozialak)

- Zuzeneko kamerak instalatzea.
- Erreserba eta ordainketen webgunea, app-a edo plataforma sortzea.
- Sare sozialak eta marketin digitala kudeatzea.

Zergatik dira garrantzitsuak?

- Bezeroaren konfiantza handitzen du (zure txakurra ikus dezakezu).
- Enpresa haztea eta profesionalizatzea ahalbidetzen dute.