

¿Qué necesidad o problema resolvéis?

Arreglos en las casas necesarios en poco tiempo

¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?

Lo rápido y sencillo que se puede contactar y en el poco tiempo en el que llega el mantenimiento a el hogar y la gran cantidad de servicios que ofrece.

¿Quién es tu cliente?

Cualquier persona que necesite con urgencia o sin urgencia un servicio de mantenimiento en su hogar

¿Cuáles son las características de estos clientes?

La necesidad del mantenimiento de su casa.

¿Cuáles son los principales socios y proveedores que necesitáis para que vuestro proyecto funcione?

No necesitaremos socios lo único que necesitaremos son fontaneros, electricistas, mecánicos, etc que se registren como trabajadores en la app para acudir a los servicios que la gente necesite

¿Por qué son importantes para nosotros?

Son importantes porque son ellos los que realizan los servicios necesarios y por lo que la gente instale la app.

¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente por el producto/servicio que le estás ofreciendo?

Pues habrá distintos tipos:

- Cobro por el servicio de urgencia, se cobra un plus por la rapidez de llegada
- Suscripción mensual, se paga mensualmente para en el caso de necesitar alguna reparación el servicio sea casi gratuito
- Mantenimiento de edificios o casas: mantenimiento de estos semanalmente o mensualmente

¿Cómo vais a hacer para que vuestro producto/servicio llegue a vuestros clientes?

Los clientes elegirán la hora y el día que necesitan el servicio y se le enviara un profesional que se encargara de su problema

¿Cómo vais atraer nuevos clientes, mantenerlos y hacerlos crecer?

Haremos publicidad por redes sociales, televisión y radio y mantendremos la fidelidad de nuestros clientes con la gran calidad del servicio que ofrecemos.

¿Cuáles son los elementos más importantes que necesitáis para que nuestro proyecto funcione?

El elemento fundamental son los fontaneros, electricistas, mecánicos, etc ya que sin ellos no se pueden llegar a cabo los servicios que ofrecemos pero también son importantes los clientes ya que si ellos no contratan los servicios la empresa no funciona.

¿Cuáles son las cosas más importantes que debéis hacer para que vuestro proyecto funcione?

Una buena publicidad para que llegue a la gente y quieran trabajar y para que contraten los servicios, a parte de una buena app y pagina web que sea fácil de utilizar y entender para facilitar la contratación y el inicio a trabajar de los trabajadores

¿Cuáles son los costes más importantes de vuestro proyecto?

Los costes más importantes son los gastos en publicidad para dar a conocer nuestros servicios porque los gastos de sueldos de trabajadores es automático ya que ellos ganan lo que trabajen