

RELACIONES CON LOS CLIENTES

• **¿Cómo vais atraer nuevos clientes, mantenerlos y hacerlos crecer?**

Para atraer nuevos clientes siendo una empresa de comida vegana, me enfocaría en comunicar claramente los beneficios de una alimentación plant-based —salud, sostenibilidad y sabor— mediante campañas digitales en redes sociales, colaboraciones con influencers veganos y degustaciones en puntos estratégicos como gimnasios, supermercados y eventos ecológicos. También lanzaría promociones de primera compra para reducir la barrera de entrada y permitir que más personas prueben los productos.