



## 5. Canales de distribución y comunicaciones

Se usarán varias formas de comunicación que permitirán una mejor distribución de nuestro producto:

- Se presentará nuestra idea de negocio, mediante folletos, correos o presentaciones en Residencias públicas y privadas, mostrando aparte de las prestaciones habituales, el hecho de que este robot también ayuda a medir la tensión, la temperatura y aporta compañía a los residentes.
- Se harán demostraciones en ferias o eventos, para que los responsables de las residencias vean cómo funciona en la práctica.



- Además, se mostrará en redes sociales y páginas web, con vídeos y opiniones de personas que ya lo usan su funcionamiento, con médicos o enfermeros/as que lo recomiendan, y así, las Residencias confíaran más y querrán probarlo.

La principal vía para distribuir nuestro producto será bajo pedido de las Residencias, y a través de la página web o en nuestra oficina. Además, se tendrán en cuenta las peticiones individualizadas de los diferentes clientes.