



 Concursos y sorteos en redes sociales para aumentar la interacción y el alcance de la marca.

10.5. Plan de Acción

Producto

• Desarrollo de nuevas opciones de productos:

- Crear un catálogo digital con ejemplos visuales de pasteles personalizables, incluyendo opciones libres de gluten, lactosa y veganas.
- o Introducir ediciones especiales para festividades (Navidad, San Valentín, etc.).
- Probar con un pequeño grupo de clientes las nuevas recetas para obtener retroalimentación.

• Certificaciones de calidad:

o Obtener certificaciones reconocidas (ej., "Sin Gluten", "Vegano Certificado") para aumentar la confianza del consumidor.

• Talleres creativos:

 Organizar talleres sobre repostería personalizada para educar al público y posicionar la marca como experta en el sector.

• Empaque sostenible:

Implementar empaques biodegradables con diseños atractivos que refuercen el compromiso con la sostenibilidad.

Precio:

Definir niveles de precios:

 Crear tres niveles de personalización (básico, intermedio, avanzado), con precios ajustados a la complejidad del diseño y los ingredientes especiales.

• Paquetes para eventos:

 Ofrecer paquetes temáticos con descuentos para eventos grandes (bodas, cumpleaños múltiples).