ELABORADO EN
Colegio San Ignacio

MGSD PALAS

Fuentes de Ingreso

Ingresos y precios

MGSD Palas es un producto que se genera mediante la venta de activos, las palas. Estas se venden por pago único.

El precio medio de una pala de obra para el mercado profesional es de entre 25 a 35€. Nuestra pala seguiria una estrategia de precios dinámicos, con precios en función de la competencia siguiendo una estrategia de diferenciación, (podemos vender en torno a las 30-40€, para generar una sensación de calidad e innovación en nuestro producto, siendo un precio aún accesible dentro de este sector.

Además de eso, también seguiremos una estrategia de precios diferenciales, en base al volumen de la compra, para fomentar la venta de grandes lotes de palas a empresas de construcción.

La totalidad de nuestros ingresos viene de la venta de nuestro producto.

Al subcontratar actividades de la empresa como la producción y el almacenamiento, la inversión inicial necesaria será menor. No obstante, nos planteamos la opción de entrar a mercado con un inversor por una parte de la empresa, al vernos como una opción muy viable por nuestro producto extremadamente útil e innovador.