

Fuentes de ingresos

Rasgos generales:

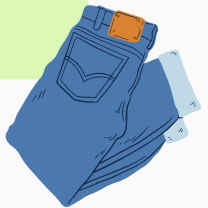
- Compradores
- Clientes que traigan su ropa
- Arreglos pequeños (cortar bajo de pantalón)
- Ventas de materiales de costura y accesorios



Una de las principales fuentes de ingreso de ReVívelo será la venta directa de productos y servicios, así como la venta de materiales de costura y accesorios (ya sea la venta de hilos, botones agujas, telas, máquinas de coser...) o facilitarles arreglos pequeños a nuestros clientes. Esta es una fuente de ingresos regular y predecible.



También dispondremos de un plan de suscripción de arreglos de ropa, es decir, nuestros clientes podrán adquirir una suscripción anual que les permita realizar un número determinado de arreglos por un precio fijo. De esta manera, generaríamos ingresos recurrentes y garantizaríamos un flujo constante de clientes.



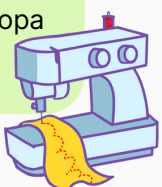
En el caso de que creáramos patrones o diseños exclusivos y diferenciados del resto de marcas, las podríamos licenciar a otros talleres, marcas o individuos, y estos acuerdos de licencia generarían ingresos cada vez que se usaría dicho diseño o patrón.



Por otro lado, generaríamos ingresos mediante publicidad o patrocinios. Venderíamos un espacio en el local (ej. paredes o etiquetas de productos) o en la web generando ingresos a través de anuncios o colaboraciones con marcas de accesorios de costura afines. Los patrocinios, por su parte, se llevarán a cabo a través de la organización de talleres o eventos de costura y consiguiendo el patrocinio de alguna marca relacionada. Por ejemplo, si se realiza un taller de reparación de ropa, podría conseguir patrocinadores de marcas de hilos, máquinas de coser... y así recibir ingresos por patrocinios.



Y, por último, la principal fuente de ingresos, que será la venta y renovación de prendas de ropa antiguas con un aire nuevo.



Fuentes de ingresos



Los ingresos estimados serían los siguientes:

Arreglos pequeños

Poniendo un rango entre los 7 y 30 euros, y cogiendo un precio promedio de 18 euros por arreglo, si realizáramos 200 arreglos al mes los ingresos serían **3.600 €**.

Venta de nuestras prendas

Poniendo un precio promedio de 30 € por prenda, si vendiésemos 150 prendas al mes, ingresaríamos **4500€**.

Renovación de ropa

Si el precio de transformación es de 30 € de media, lo cual variaría mucho hacia arriba en función de las telas y modificaciones que hubiera que hacer, esperando realizar 50 transformaciones al mes, ingresaríamos **1500€**.

Venta de accesorios de costura

Estimando vender 300 accesorios al mes a un precio promedio de 5€, contaríamos con ingresar **1500€**.

Ingreso total mensual estimado: 11.100 euros al mes

Teniendo en cuenta que los costes estarían alrededor de 7.500€ y 8.900€ mensuales, los beneficios serían:

- En el **escenario más bajo**: ingresos de 11.100 euros y costos de 8.900 euros, el beneficio sería **2.200 € aprox.**
- En el **escenario más alto**: ingresos de 11.100 euros y costos de 7.500 euros, el beneficio sería de **3.700 € aprox.**

Y la recuperación de la inversión inicial, tardaría 2 meses si los ingresos se mantienen entorno a los 11.100€ y los costes no varían.

Estos beneficios son una estimación de lo que se espera durante los primeros meses, con el paso del tiempo se prevé un crecimiento conforme se recupere la inversión inicial, se obtengan mas clientes con la publicidad etc.

