

Fuente de ingresos

Venta de Pulseras Inteligentes:

- **Descripción:** Los ingresos más importantes provendrán de la venta directa de las pulseras inteligentes equipadas con tecnología NFC.
- **Modelo de Precios:** Se puede fijar un precio promedio de 25 € por cada pulsera.
- **Estimación de Ventas:** En el primer año, podrías proyectar unas 10,000 unidades vendidas.

Recargas de Saldo:

- **Descripción:** Los usuarios que adquieran las pulseras recargarán saldo en sus dispositivos para poder utilizarlo en los sistemas de transporte público.
- **Modelo de Precios:** Las recargas de saldo podrían tener un mínimo de 5 € por transacción.
- **Estimación de Recargas:** Se estima que un 30% de los usuarios activos recarguen al menos 10 € durante el año.

Comisiones por Uso del Transporte Público (si se aplica un modelo de tarifa por uso):

- **Descripción:** Si se integran acuerdos con los operadores de transporte público, podrían generarse comisiones por cada uso de las pulseras para acceder a los autobuses u otros medios de transporte. Esta comisión se derivaría de la tarifa de uso por cada viaje o trayecto.
- **Modelo de Precios:** Se podría establecer una comisión por cada transacción o viaje realizado con la pulsera, por ejemplo, un 5% de cada tarifa pagada.