

5.- Fuente de ingresos. ¿Cómo obtenemos dinero de los clientes? ¿Cuál es nuestra principal línea de ingresos? ¿Cuáles son los precios del producto o productos?

Una de las maneras de obtener dinero son las ventas directas de productos que implica vender directamente a los consumidores en los mercados locales, en ferias agrícolas o a través de tiendas de alimentos. Otra forma de ingreso son las suscripciones y cajas de productos que con muchos invernaderos verticales están comercializando un servicio de suscripción donde los clientes pagan una tarifa mensual a cambio de recibir un lote fresco de productos de forma semanal. Garantiza ingresos todo el tiempo y también genera fidelidad de los clientes hacia nosotros. Una manera muy productiva y eficaz serán los talleres y experiencias interactivas para que los posibles clientes aprendan sobre agricultura sostenible, técnicas de cultivo eficientes y el funcionamiento del invernadero, para que puedan obtener ingresos de ello.

Otra gran fuente de ingresos sería la venta de verduras de hoja verde: Espinacas, lechugas, etc. De mucha demanda ya que le gusta a pesar de ser muy frescos y tener altos valores nutricionales. Hierbas aromáticas: Albahaca, cilantro, perejil, hierbas que son muy frecuentes en los hogares y en la cocina de todo el mundo. Frutas pequeñas como: Fresas, Tomates Cherry, etc.

Y por último una de las nuevas fuentes de ingreso serían las redes sociales que en la actualidad son otro método de ingresos, los tutoriales de YouTube o el apoyo de nuestros seguidores, nos pueden hacer ganar mucho dinero que puede ser invertido en avances por ejemplo para nuevos productos o diseñar el diseño de un invernadero nuevo.

