Actividades clave:

Partimos del hecho que nosotros vendemos fundamentalmente un soporte estético para el localizador, con diseños más cuidados, exclusivos y diferenciados cuando se trata de productos artesanos y diseños más económicos y funcionales elaborados con tecnología 3D para el público infantil y las instituciones. Y podemos ofrecer el pack completo incluyendo el localizador, por tanto, nuestras actividades clave son:

- 1. Alquilaremos el local, adquiriremos los ordenadores, impresoras 3D y material necesario para el desarrollo de la actividad.
- Una vez que tengamos el diseño de la cápsula soporte del diseño artesano comenzaremos la producción para que el artesano realice su obra.
- 3. Buscaremos y seleccionaremos artesanos del entorno con los que llegaremos a un acuerdo de colaboración.
- 4. Utilizaremos de manera adecuada la impresora 3D para conseguir eso diseños personalizados y a gusto tanto de mujeres de la tercera edad, como en la fase de expansión para los niños, o incluso para colegios o centros de tiempo libre.
- 5. Gestionaremos el suministro constante de materiales como los filamentos de 3D y como llegan a nuestro almacén.
- 6. Buscaremos y seleccionaremos las empresas que nos van a suministrar los dos tipos de localizadores con los que vamos a trabajar y llegaremos a un acuerdo de suministro y precio.
- Encargaremos a una empresa de desarrollo de aplicaciones informáticas la creación y mantenimiento de nuestra página web, que se podrá utilizar con facilidad desde cualquier dispositivo.
- 8. Diseñaremos y encargaremos la fabricación de un stand atractivo y funcional para acudir a ferias y mercadillos. Llegaremos a acuerdos con las entidades que organizan mercadillos artesanales para estar presentes. También intentaremos estar presentes en ferias de productos gerontológicos, tecnológicos y de actividades de tiempo libre. Buscaremos socios comerciales, como tiendas de joyería y alta bisutería, para expandir la red de distribución.
- 9. Abriremos y mantendremos las redes sociales que nos permitirán acercarnos a nuestros clientes.
- 10. Realizaremos labor comercial, visitando colegios, asociaciones de padres y madres, empresas de tiempo libre y otros para ofrecerles una prueba de nuestros localizadores, a los que podemos alquilarlos para después si lo ven interesante venderlos.
- 11. Tendremos un servicio de atención a los clientes a través de teléfono, mensajería, correo electrónico y otros para atender sus reclamaciones, garantía, dudas, sugerencias, etc.
- 12. Nosotros realizamos el montaje final del soporte y el localizador en nuestras instalaciones. Haríamos controles de calidad y funcionamiento del producto antes de dejarlos en stock o enviarlos por la web
- 13. Recibiremos los pedidos y el cobro de estos y realizaremos el empaquetado y envío de los productos.
- 14. Investigación de tendencias en diseño, materiales sostenibles y tecnologías de localización para actualizar la oferta.

