



SOCIOS CLAVE

Los socios clave de School Services son aliados estratégicos que ayudarán a mejorar la oferta de servicios, atraer usuarios y garantizar el éxito del proyecto:

1. Instituciones Educativas y Asociaciones

- Colegios y AMPAs (Asociaciones de Madres y Padres de Alumnos) – Ayudan a difundir la app y atraer usuarios.
- Bibliotecas y librerías – Pueden servir como puntos físicos de recogida y entrega de libros usados.
- Administración educativa – Para posibles colaboraciones con programas de sostenibilidad y movilidad escolar.

2. Empresas y Comercios Relacionados

- Tiendas de uniformes escolares – Incentivar la compraventa de uniformes de segunda mano.
- Empresas de transporte escolar – Para mejorar la logística de los viajes compartidos.
- Plataformas de logística y envíos – Para facilitar la entrega de libros y uniformes entre usuarios.

3. Socios Tecnológicos y Financieros

- Desarrolladores y empresas de tecnología – Para la creación y mantenimiento de la app.
- Pasarelas de pago (Stripe, PayPal, bancos locales) – Para gestionar transacciones dentro de la plataforma.
- Inversores y aceleradoras de startups – Para conseguir financiación y escalar el negocio.

4. Medios de Comunicación y Marketing

- Influencers y bloggers de educación y crianza – Para promocionar la app en redes sociales.
- Medios locales (periódicos, radios, blogs de Asturias) – Para dar visibilidad al proyecto.
- Empresas de publicidad digital – Para optimizar campañas de captación de usuarios.

Esta red de colaboradores crea un ecosistema sólido que impulsa la app hacia el éxito, ofreciendo soluciones prácticas y beneficiosas para las familias y la comunidad educativa.