ESTRUCTURA DE COSTES

1. Ingresos Estimados

Concepto	Cantidad/Precio
Precio medio por cliente	7,00 €
Clientes diarios	250
Ingresos diarios	250 ×7 € =1.750 €
Ingresos mensuales (30 días)	1.750 € × 30 = 52.500 €

2. Costes Fijos (Mensuales)

Concepto	Cantidad (€)
Alquiler del local	2.000 €
Servicios (electricidad, agua, gas, internet, mantenimiento)	1.500 €
Salarios del personal (5 empleados × 1.500 €)	7.500 €
Licencias y permisos	500€
Seguros (local, empleados, responsabilidad civil, etc.)	400€
Publicidad fija (carteles, flyers, marketing en el local)	800€
Total Costes Fijos	12.700 €

3. Costes Variables (Mensuales)

Concepto	Costo por cliente (€)	Total Mensual (€)
Materia prima (ingredientes)	2,60 €	2,60 € × 250 clientes/día × 30 días = 19.500 €
Embalaje y utensilios	0,50 €	0,50 € × 250 clientes/día × 30 días = 3.750 €
Total Costes Variables		23.250 €

4. Total de Costes Mensuales

Concepto	Cantidad (€)
Costes Fijos	12.700 €
Costes Variables	23.250 €
Total Costes	35.950 €

5. Beneficio Bruto Mensual

Concepto	Cantidad (€)
Ingresos Mensuales	52.500 €
Total Costes	35.950 €
Beneficio Bruto	16.550 €

Conclusión

Ingresos mensuales: 52.500 €

Costes mensuales: 35.950 €

Beneficio Bruto mensual: 16.550 €

La inversión inicial de 45.500 € se podría recuperar en 3 meses con estos números.