

PLUVI-POT: Fuentes de ingresos

En Pluvi-Pot, nuestras ganancias vendrán a raíz de dos fuentes distintas:

- Para empezar, nuestra primera fuente de ingresos será la venta de nuestro producto. Teniendo en cuenta los costes de producción de nuestros productos, el gasto en logística para desarrollar el sistema y la instalación de este mismo, el precio del Pluvi-Pot va a oscilar entre los 70/100€. Nuestro productos van a tener distintos formatos en cuanto a capacidad y diseño por lo que nuestros productos van a diferenciarse entre sí para que el cliente pueda elegir en función de sus necesidades y alcance económico. En cuanto a esta fuente de ingreso, no nos podremos llevar el 100% de las ganancias con la venta del producto debido a que colaboramos con empresas de aguas municipales. A estas empresas les daremos un 5% de lo que ganemos mensualmente en ventas de producto y por tanto nos quedaremos con el 95% mensual.
- Como segunda fuente de ingresos, buscaremos que las empresas con las que colaboramos nos den un porcentaje de la facturación de los clientes que utilicen nuestros servicios. Más específicamente, Pluvi-Pot se llevará un 10% de la facturación mensual de los clientes que usan nuestro producto. Con este sistema, teniendo en cuenta que la media de la facturación mensual de una persona ronda los 70€, ganamos 7€ por cliente al mes. Esta apuesta es segura porque cada vez que alguien compre uno de nuestro productos, estaremos cobrando sin riesgo a perder esa fuente de ingresos, por lo que esta fuente de ingresos es bastante estable en el tiempo, cosa que ayudará a nuestra empresa a crecer