

4º Fuente de ingresos

Al tener un presupuesto ajustado para poder iniciar nuestro proyecto, buscaremos publicar nuestra idea de negocio en páginas de estilo crowdfunding para que así gente interesada en nuestra idea nos pueda donar dinero para poder iniciar el proyecto.

Otra posibilidad para poder ganar dinero para poder iniciar el proyecto es presentándonos en concurso de ideas innovadoras, concursos tecnológicos o de moda. Así no solo promocionamos nuestro producto o idea sino que en el caso de ganar podemos obtener un beneficio monetario.

Consideramos fundamental variar nuestros canales y modelos de monetización para asegurar un flujo constante y sostenible de ingresos. Esta estrategia no solo nos permitirá una posición en el mercado, sino que también nos adaptamos a las necesidades de nuestros clientes y progresamos en el impacto social.

Las ventas directas, la creación de una tienda en línea nos permitirá la confianza del cliente asegurando un control total sobre la experiencia, desde la presentación de la marca hasta el proceso de compra, entrega y servicio postventa.

Servicios de mantenimiento y actualización, proveer actualizaciones periódicas del sistema IA y nuevas funcionalidades, garantizando que los usuarios tengan accesos de las últimas mejoras tecnológicas.

Desarrollo de proyectos en conjunto, colaborar con fabricantes de ropa y tecnología para desarrollar productos personalizados, también suministrar nuestras licencias de IA a otras empresas que deseen integrar estas innovaciones en sus productos.

Programas de fidelización, implementar un sistema de recompensas donde los usuarios puedan acumular puntos por cada compra o por el uso regular de las prendas, que luego puedan canjear por descuentos o productos adicionales.

