

9. Estructura de costes

Los costes a los que nos enfrentamos son los siguientes:

Costes variables por carro:

- Tecnología RFID: 120 €
- Carro: 160 €
- Batería: 100 €
- Ruedas: 25 €

Costes fijos:

- Renting furgoneta: 550 € mensuales
- Suministros: 30 € mensuales
- Sueldos: SMI: 1323€/ mes x4 trabajadores = 5292€
- Préstamos bancarios: 250 €/ mes

Por el local no tendremos ningún coste ya que nos lo presta un familiar.

Todo ello hace que el primer año, con la estimación de venta que hemos hecho de 2.000 carros, tengamos unos costes totales de:

- ◆ Caste Variable (para 2.000 carros) = 810.000 €
- ◆ Coste fijo anual = 73.464 €
- ◆ Coste total = 810.000+73.464= 883.464 €

Teniendo en cuenta que los ingresos que esperamos el primer año son de 720.000 €, tendremos una pérdida de 163.464 €. Esta pérdida es insignificante ya que no existiría costes variables (los carros ya estarían producidos) por lo que solo tendríamos costes fijos, lo que nos permitiría tener un beneficio el segundo año de 646.536 € lo que nos permite hacer frente a la pérdida del primer año sin problema.

En la siguiente tabla se recogen los costes, ingresos y beneficios para 5 años:

AÑO	INGRESO (€)	COSTE VARIABLE (€)	COSTE FIJO (€)	COSTE TOTAL (€)	BENEFICIO (€)
1º	720.000	810.000	73.464	883.464	-163.464
2º	720.000	0	73.464	73.464	646.536
3º	720.000	0	73.464	73.464	646.536
4º	720.000	0	73.464	73.464	646.536
5º	720.000	0	73.464	73.464	646.536
Total	3.600.000	810.000	367.320	1.177.320	2.422.680

Para cubrir costes entre el primer y segundo año debemos vender al menos 754 carros, lo que nos parece una cantidad muy factible.