

1. Alianzas clave:



Es imprescindible cooperar y trabajar con empresas de distribución y transporte que puedan ayudarnos con la movilización de nuestro producto, así como con empresas que se dediquen a la fabricación de placas solares. También nos gustaría poder colaborar con una empresa de venta de hogares, tales como inmobiliarias, para tener la disponibilidad de instalar placas solares en las casas antes de que estas sean compradas, siendo el contratador en este caso una empresa privada.